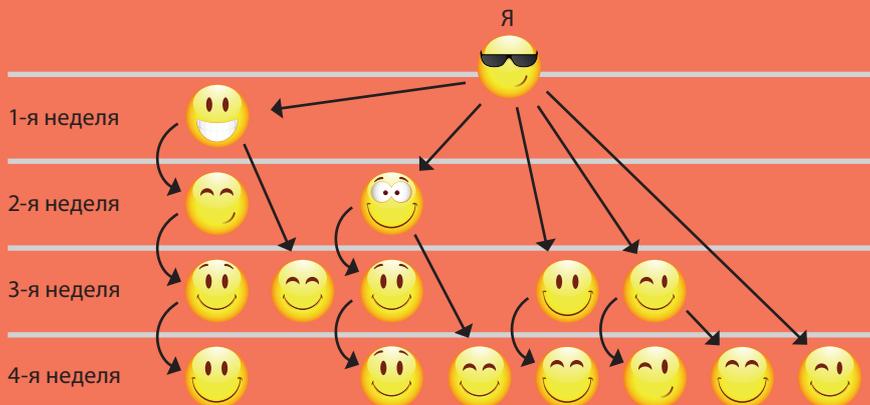




Как заработать в АРГО

10 000 руб.





ARGO.PRO

Секреты профессионалов АРГО

Как заработать в АРГО

argo.pro
2014

Содержание

<i>Предисловие</i>	4
<i>Хананова Рамзия</i>	5
<i>Лазаревич Алла</i>	14
<i>Московская Ольга</i>	18
<i>Людмила Пятакова</i>	23
<i>Журавлева Елена</i>	27
<i>Наталья Щепанская</i>	30
<i>Татьяна Соловьева</i>	34
<i>Лидия Сагалаева</i>	36
<i>Алена Рабковская</i>	38
<i>Светлана Прокофьева</i>	41
<i>Ольга Крылова</i>	43
<i>Елена Альфер</i>	45
<i>Нина Тютикова</i>	48
<i>Светлана Хаматуллина</i>	50
<i>Татьяна Картамышева</i>	52
<i>Татьяна Лялина</i>	55
<i>Ольга Порываева</i>	58
<i>Филева Людмила</i>	61
<i>Ирина Утина</i>	64
<i>Плясенко Галина</i>	66
<i>Щепкова Марина</i>	69

<i>Ирина Соловьева</i>	71
<i>Юлия Прима</i>	73
<i>Любовь Счетова</i>	76
<i>Алла Калугина</i>	78
<i>Макар Наталия</i>	83
<i>Елена Федорова</i>	86
<i>Галина Болеева</i>	89
<i>Любовь Дементьева</i>	91
<i>Татьяна Полей-Захарова</i>	94
<i>Светлана Цай</i>	98
<i>Галина Дорошенко</i>	100
<i>Зоя Фролова</i>	102
<i>Романишина Елена</i>	105
<i>Наталья Правдина</i>	108
<i>Оксана и Андрей Бондаренко</i> ...	110
<i>Ирина Горб</i>	112
<i>Яровенко Наталья</i>	114
<i>Светлана Петрова</i>	116
<i>Любовь Мехоношина</i>	118
<i>Никитина Вера</i>	120
<i>От составителей</i>	121

Предисловие



Во время информационных встреч с потенциальными партнерами очень важно с самого начала объяснить собеседнику, каким образом он сможет заработать первые деньги в АРГО.

Представьте себе, к вам на встречу пришел человек, который хочет получить дополнительный доход в размере 10000 рублей в месяц. Для него у вас должно быть два варианта презентации: первый вариант – на случай, когда у вашего собеседника есть опыт продаж, и он любит, и умеет продавать, и второй вариант – если он не любит и не хочет заниматься продажами.

Своими вариантами с вами делятся участники программы «Профессионал АРГО».

***Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
занимаясь продажами***

Если у вас есть опыт работы в другой сетевой компании, есть наработанная клиентская база, то вполне можно заработать 10000 рублей в первый месяц.

У нас есть два прайса: оптовый и розничный. Мы используем разницу в 25 % между оптовой и розничной ценой. Кроме того, по маркетинг-плану нашей Компании для того, чтобы получить бонус примерно 8000 рублей, нужно сделать товарооборот 2000 баллов за месяц. Баллы – это внутренняя валюта Компании. У каждого продукта есть эквивалент в баллах, который мы можем узнать из прайса.

Перед нами стоит задача сделать 2000 баллов. Задача вполне выполнимая, если ее разделить на части. У нас четыре недели в месяц по 5 рабочих дней. Значит за одну неделю нужно сделать 500 баллов, а за 1 день – 100 баллов.

Обычно, если проведена правильная презентация продукции, которая занимает 10–20 минут, то клиент покупает продукции на 20–50 баллов,

на сумму 500–1250 рублей (из них 120–300 рублей составляет розница). Это вполне по карману обычному потребителю. Если же у вас есть клиенты обеспеченные, то они могут приобрести продукции сразу на 100–150 баллов на сумму 2500–3800 рублей (из них 600–950 рублей составляет розница).

Таким образом, вам надо встретиться с 2–5 клиентами в день и продать им продукции на 100–120 баллов. Если встреча занимает минут 20, то понадобится самое большее 1,5 часа без учета времени на дорогу. Также требуется время для подготовки к презентации, для изучения информационных материалов, просмотра DVD дисков (примерно 1–1,5 часа в день) и назначения встреч по телефону (30 минут). Получается около 3,5 часов в день.

У нас большой ассортимент продукции (более 700 наименований). Конечно, трудно сразу сориентироваться в таком обилии товаров. Я рекомендую вам начать с продукции для наружного применения, бытового назначения, косметики, аппликационных устройств Ляпко. С того, что дает эффект сразу и не требует специальных знаний и навыков. А потом постепенно знакомиться и работать с нашими продуктами для здорового питания (БАД и функциональное питание).

Для начала нужно выбрать для себя несколько наименований продукции и попробовать их, чтобы иметь свое представление о продукте, о его качестве и свойствах.

Затем нужно взять список клиентов, с которыми у вас назначена встреча, и подумать, что можно им предложить из данного ассортимента.

Примеры:

Марина Макарова (45 лет) очень любит комнатные цветы, их у нее большое количество. А у нас есть натуральные удобрения для комнатного цветоводства (как жидкие, так и сухие), а также ЭМ-керамика, ЭМ-пластины. Начать можно с этих продуктов, а также постараться выяснить другие потребности Марины.

Светлана Меньшикова (28 лет) работает инспектором в госучреждении, очень любит ухаживать за собой, хорошо выглядит, не жалеет денег на красоту. Что предлагаем? Большое количество различных скрабов, ма-

сок, увлажняющих гелей, кремов, пенки для умывания и других средств очень хорошего качества.

Людмила Николаева (пенсионерка 57 лет) жалуется на боли в спине и суставах.

Для нее есть аппликационные устройства Ляпко, пленка «Полимедэл», кремы «Артро-хвоя», «Эсобел с сабельником», серия кремов «Акулье масло», шунгитовые наколенники и пояса.

Вот по такой схеме обрабатываем базу данных.

Нужно помнить, что абсолютно всем людям каждый день необходимы зубная паста, шампуни, гели для душа, пенки для умывания, мыло, средства для уборки дома, средства для стирки и мытья посуды. Абсолютно всем людям нужна чистая вода. В Компании большой ассортимент этих товаров.

Когда вы продаете какую-либо продукцию, то надо рассказать еще и о другом товаре, заинтересовать на будущее.

Для работы лучше иметь несколько каталогов и давать их на 2–3 дня максимум.

Также очень хорошо работают брошюры по отдельным видам продукции и DVD-диски.

Можно устраивать презентации в небольших коллективах. Я довольно часто практиковала такой метод работы. Договаривалась на предприятии, когда к ним можно прийти с продукцией (чаще всего в обеденный перерыв), и в течение 10 минут проводила презентацию. Как правило, 3–5 человек купали продукцию.

Если у вас есть продукция на руках, то работать вообще легко, по каталогу – труднее.

Нашими покупателями чаще всего являются женщины. Им нужно поносить продукт, потрогать и т. д.

Таким образом, работая по этой схеме, вы сделаете 2000 баллов и получите около 8000 рублей – бонус от Компании (2000 x 20 % x 11 рублей = 4400 рублей+ бизнес-премия 3500 рублей), станете Руководителем по «быстрому старту», согласно маркетинг-плану Компании.

Также, вы будете иметь доход от розничных продаж – 25 %.

Если вы новичок в этом деле, и не обладаете навыками продаж, то вам потребуется какое-то время для того, чтобы овладеть навыками продаж и пройти обучение у своего наставника.

В первый месяц работы можно сделать товарооборот в 500 баллов, во второй месяц – 1000 баллов, в третий месяц – 2000 баллов.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Для того чтобы заработать 10000 рублей в нашей Компании не занимаясь продажами, нужно согласно маркетинговому плану сделать 2000 баллов за 1 месяц.

Баллы – это внутренняя валюта Компании. У каждого продукта есть эквивалент в баллах, который мы можем узнать из прайса.

Одному человеку это сложно сделать. Работа в АРГО – структурный бизнес. Это значит, что мы, привлекая других людей, заключив с ними соглашение, создаем свою структуру, и согласно маркетинговому плану, получаем проценты от созданного товарооборота Компании.

Кого мы приглашаем:

- потребителей продукции,
- продавцов продукции,
- людей, заинтересованных в дополнительном доходе,
- людей, заинтересованных в создании своего бизнеса.

С каждой из этих категорий людей мы составляем беседу, но ее содержание значительно отличается.

Потребители продукции.

Их в вашей структуре будет больше всего, примерно 80 %.

Говорим им следующее: «Вы, уважаемая....., хорошо выглядите, интересуетесь своим здоровьем. Я думаю, вам будет интересно мое предложение. Я предлагаю вам оформить дисконтную карту со скидкой 25 % в нашем магазине АРГО. Это стоит всего 150 рублей, и вы получите скидку на

весь ассортимент нашей продукции, красочные каталоги. Кроме того, наш специалист предложит вам программу оздоровления с использованием натуральных средств из трав и минералов.

Также у нас проходят различные мастер-классы, встречи с представителями фирм-производителей продукции, экскурсии на производство.

Если вам нужна дополнительная информация по какому-либо продукту, вы можете воспользоваться нашей библиотекой, либо приобрести литературу сами.

У нас широкий выбор, есть товары на любой вкус».

Показываем будущему потребителю два прайс-листа и значительную разницу между ними. Как правило, срабатывает.

Методы работы с потребителями:

- Диагностика (если есть возможность). Очень хороший метод работы, с него я, как правило, начинаю (сразу дает 100–150 баллов).
- Приглашение на лекции производителей, мастер-классы, дегустации, дни клиента (50–100 баллов).
- Приглашение на праздники АРГО, совместные выезды на природу, на экскурсии на производство, на праздничные конференции, например, «Меркурий» (г. Омск). Благодаря этим мероприятиям потребитель постепенно «влюбляется» в АРГО и приходит в бизнес.
- Постоянное информирование о новинках, ознакомление с информационными материалами.
- Поздравления с днем рождения, с праздниками (для установления эмоционального контакта).
- Небольшие подарки из ассортимента АРГО к дню рождения или при достижении определенного ранга (различные тестеры, пробники).

Продавцы продукции.

Как правило, многие, кто заинтересован в дополнительном доходе, начинают с продаж.

Но даже если вы не занимаетесь прямыми продажами, необходимо овладеть навыками продаж, пройти обучение на тренингах, либо у своего наставника.

Продавцов продукции обучаем, как правильно преподнести продукцию, что сказать, как ответить на возражения, с какой продукции лучше

начать, какие книги изучить и т.д. При продаже важно научиться работать с отзывами – это намного увеличивает шансы на успех.

Нужно помочь составить план и ознакомить с методами работы. Показываем разницу между оптовой и розничной ценой. Это первые заработки вашего продавца, пока он не получает бонус.

Обязательно учим продавца постепенно начинать регистрировать потребителей и создавать свою структуру. Хотя я встречала продавцов, которые не хотят или не умеют регистрировать других людей.

Методы работы (плюс к тем, что описаны выше):

- Приглашение на школы по бизнесу.
- Индивидуальная работа с мечтами, целями, планами.
- Приглашение на тренинги.

Люди, заинтересованные в дополнительном доходе.

Очень часто люди охотнее приходят на «дополнительный доход», чем в бизнес.

Потому что боятся: получится – не получится. Ведь если пришел на «дополнительный доход», не надо ничего бояться, никто не заставляет уходить с работы. Если не получилось можно остаться потребителем продукции. Никакого риска. В этой категории много активных энергичных пенсионеров. Здесь для них широкое поле деятельности, признание, много возможностей для активной интересной жизни.

Этим участникам я объясняю, как создать товарооборот, как его развивать, как правильно регистрировать людей, предлагая им дисконтную карту АРГО, где брать людей, как проводить презентации товара, компании, бизнеса, как правильно работать с клиентами, какие методы использовать в работе, как приглашать на мероприятия, как отвечать на возражения.

Также изучаем маркетинг-план, как заработать необходимую сумму, составляем план работы. Готовим этих участников постепенно к категории «для создания своего бизнеса в АРГО». Постоянно подчеркиваем преимущества работы в АРГО.

Методы работы (плюс к тем, что описаны выше):

- Составление списка знакомых и обучение работе с ним.
- Использование дисконтной программы.
- Приглашение на школы и тренинги.
- Работа по каталогу.
- Презентация на мероприятиях, выставках.
- Работа с раздаточным материалом.
- Работа по объявлениям.
- Призовые программы.
- Работа на выезде.

Люди, заинтересованные в создании своего бизнеса.

Постепенно из первых трех категорий людей (см. выше) могут выделиться те, кто хочет серьезно создать бизнес в Компании АРГО, оставив свою работу.

Они уже обладают необходимыми навыками для этого. Этим людям я помогаю запланировать свой карьерный рост в Компании АРГО.

Если они открывают свой ИЦ, то помогаю наладить работу ИЦ, договориться с поставками, с документами, составить план работы, график мероприятий, договориться о приезде научных консультантов фирм-изготовителей, наладить процесс обучения.

Год назад в мою структуру пришла женщина, по профессии главный бухгалтер сети магазинов. Начала обучаться, заинтересовалась бизнесом, начала строить структуру.

Поехала на Алтай, на 16-летие в Казань, на экскурсию в Новосибирск, затем прошла обучение в Академии АРГО, затем посетила «Меркурий», где она приняла решение оставить свою работу и открыть ИЦ. Вместе со мной слушает вебинары и делает все домашние задания. Я ее научила ставить цели и планировать свой результат. Причем 2000 баллов она сделала в феврале 2012 года, на второй месяц работы. Сейчас у нее в структуре более 60 человек, организационный объем составляет более 4000 баллов. 16 марта открывает новый ИЦ.

Очень важно, чтобы все наши действия в бизнесе были дублируемыми.

Этим участникам я отдаю 80 % своего времени.

Мы с вами проанализировали, какие люди нам нужны.

Для того чтобы создать товарооборот в 2000 баллов, необходимо иметь в своей структуре примерно 20 человек. Если у вас будет столько людей, то 2000 баллов сделать легко.

Обычно это 2–3 продавца продукции, остальные – потребители (при условии вашей активности). 10 человек можно легко зарегистрировать в месяц, если провести примерно 40 встреч, по 10 каждую неделю, по две встречи в день. Две встречи в день – 1 час без учета дороги. Конечно, если встречи назначены в ИЦ, высока вероятность того, что вы заключите соглашение, особенно если наставник рядом.

Некоторых людей можно зарегистрировать, пригласив их пройти диагностику, или после какого-либо мероприятия. Таким образом, через два месяца у вас уже будет 20 человек в структуре. Если два-три активных продавца сделают примерно 1000 баллов, 200–300 баллов будет на вашем личном номере, то остальные 800 баллов распределяем на потребителей.

Вот мы и получаем 2000 баллов легко и просто, причем вы не занимаетесь прямыми продажами, работаете с информацией, мотивируете людей на приобретение продукции. А если записываете на диагностику, клиент сам покупает продукцию после приема у врача (100–150 баллов в среднем), вам надо только вести постпродажное обслуживание, регулярно звонить, интересоваться результатами, давать советы по употреблению.

Также вы можете рекомендовать своим знакомым что-то из продукции и дать им свою визитную карточку с вашим ID, адресом ИЦ, если они не желают оформить свою карту.

Они приобретают продукцию на ваш номер, вам идут баллы. На ваш номер могут приобретать продукцию ваши друзья и родственники в других городах России, где есть ИЦ. Вы им по телефону, скайпу, электронной почте сообщаете информацию, а они у себя в городе приобретают продукцию, а вам идут баллы.

Можно работать по объявлениям: приглашение в бизнес, предложение по продукции. Здесь будет меньше откликов, чем при работе со знакомыми. Но определенный процент людей придет. Только это не 10 объявлений на столбе, а не менее 500–1000 объявлений, чтобы был толк. Если в газету, то тоже должна быть определенная периодичность.

Существуют такие методы работы, как опросы на улице, телемаркетинг.

Пробовали работать с «раздавашками». У нас этот метод плохо работал, т. к. город маленький (население 48000 человек). Этот метод очень хорошо работает в крупных городах, где есть метро.

Отлично работает у нас метод «День клиента». Приглашаем неактивных потребителей, либо клиентов и проводим для них либо дегустацию, либо мастер-класс по продукции. После этого 90 % приглашенных людей покупают продукцию.

У меня есть женщины в структуре, которые, не занимаясь продажами, делают значительный товарооборот.

Например, женщина 77 лет, активная, в прошлом учитель, причем очень хороший, пользуется авторитетом среди своих знакомых. Зарегистрировалась как потребитель три года назад. Ездит вместе со мной на все мероприятия Компании, на Алтай, в Омск. Через полгода стала Руководителем, набрав 4000 баллов накопительно. Затем начала регистрировать по 1–2 человека в месяц, особенно не перенапрягаясь. Очень любит продукцию, сама употребляет очень много, примерно на 500 баллов, рекомендует ее активно другим, отправляет их в офис со своей визиткой. На данный момент у нее уже три Руководителя с товарооборотом в 500, 1200 и 8000 баллов. Организационный объем ее структуры составляет 10700 баллов. Бонус – 17000 рублей. Выполнила программу «13-й бонус».

Причем она не считает, что занимается бизнесом. Это не запланированный результат. Просто ее образ жизни – общение и оптимизм. И таких примеров множество.

Можно сделать 2000 баллов и с меньшим количеством консультантов.

Если вы выполните 2000 баллов за месяц, то получите от Компании бонус 7000–8000 рублей (в зависимости от того, кто из участников сделал эти баллы). Еще у нас в структуре, например, действует призовая программа: если вы зарегистрируете 5 человек в месяц, и их товарооборот составит 300 баллов, а вы вместе с ними делаете 1000 баллов, то получите премию от наставника (т. е. от меня) 1500 рублей.

**Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
занимаясь продажами**

Для того чтобы заработать 10000 рублей в месяц, продавая продукт по розничной цене, вам необходимо реализовать продукцию на 1500 рв.

7500 рублей (разница от розничной цены) + 2500 рублей (возвратная скидка от Компании) составит желаемую сумму в 10000 рублей.

Если распределить 1500 баллов на 5 рабочих дней в неделю, то вам надо продавать в день продукции всего лишь на 60 баллов.

Это, к примеру, один фильтр для доочистки и минерализации воды, или 2–3 крема для ухода за кожей лица и тела. А продав прибор для дарсонвализации, вы выполните двухдневную норму. Учитывая, что ассортимент нашей Компании насчитывает более 600 наименований продукции, выбрать на 60 баллов не составит труда для любого человека.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Тем, кто не рассматривает вариант продаж, но желает заработать 10000 рублей в месяц, необходимо формировать структуру из потребителей и менеджеров. Это информационная работа. Ваша задача наглядно показать человеку все выгоды и преимущества Компании АРГО. Быть официальным Участником не просто выгодно, а супер выгодно. Уникальная система. Вдуматься только, являясь Участником Компании (банально покупателем), можно стать финансово независимым.

Продавать могут далеко не все. Да это и ни к чему всем. Каждый должен заниматься своим делом.

А вот что объединяет всех людей, так это потребление. Все без исключения потребители, т.е. покупатели.

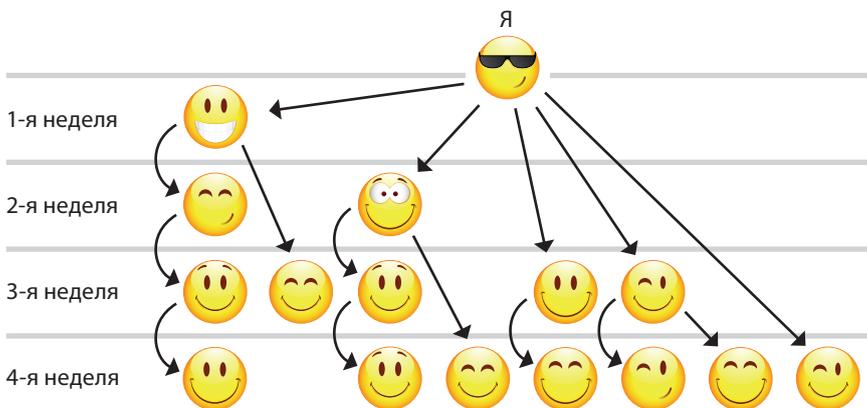
Чтобы получить 10000 рублей от Компании как возвратный процент, групповой товарооборот структуры в месяц должен составить около 4000 баллов.

По сути, ничего особо нового вам не придется делать.

Просто сменить несколько магазинов на один. Приобретаешь в АРГО необходимый тебе товар сам и «открываешь глаза» окружающим.

Далее простая арифметика.

Если каждый Участник приобретет продукции на 250 баллов, то за месяц надо всего 16 человек.



Помогаем новичку составить потребительскую корзину в разных вариантах.

Продукт	Цена продукта	Цена со скидкой	Разница	Баллы	Экономия
Экодом					
Средство «Марго» для посуды	231	185	46	10	
Гель «Марго» для стирки	380	304	76	16	
Эмикс	231	185	46	10	
Супер-салфетки	377	302	75	12	
Локс-эко концентрат	312	250	62	13	
Озонатор «Гроза»	6165	4932	1233	200	
Итого	7696	6158	1538	251	1538+бонус
Гигиена и уход за телом (для семьи)					
Пенка для умывания	452	362	90	18	
Скраб «Кия»	429	343	86	18	
Аромаплитка для тела	308	246	62	13	
Крем увлажняющий	531	425	106	21	
Крем-желе для век	458	366	92	18	
Маска-пленка	384	307	77	17	
Зубная паста	145	116	29	6	
Ополаскиватель для зубов	280	224	56	12	
Концентрат для волос	2*384	2*307	154	34	
Маска для волос	433	346	87	19	
Гель после бритья	358	286	72	14	
Пенка детская	361	289	72	14	
Зубная паста детская	138	110	28	6	
Гель для душа	250	200	50	11	
Дезодорант «Этна»	230	184	46	10	
Мыло натуральное	464	371	93	19	
Итого	5984	4787	1197	250	1197+бонус
Или					
Озонатор «Гроза»	6165	4932	1233	200	
Фильтр для воды	1365	1092	273	50	
Итого	7530	6024	1506	250	1506+бонус

Соответственно такие схемы-корзинки можно составить на любое количество баллов.

При формировании структуры проще и правильнее будет выйти на уровень 10000 рублей через 3 месяца.

Нужно время, чтобы многому научиться и уверенно шагать по карьерной лестнице. А то выложатся за первый месяц, перепортят весь «теплый рынок» и на этом все заканчивается.

Реальнее – 2000 баллов в месяц. Это даст сразу ранг Руководителя и хороший процент возврата + премия. Что составит около 6000 рублей. Зато вас проще будет дублировать. Вы быстро выйдете на уровень 10000 рублей с ежемесячным увеличением дохода.

**Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
занимаясь продажами**

Согласно плану вознаграждений и квалификационного роста всем Участникам Компании начисляются бонусы за личные покупки. По условиям задания, нам надо определить, как Участник может заработать 10000 рублей на продажах.

Сформулируем задание иначе. На сколько баллов Участник должен выкупить продукции, реализовав которую по розничной цене, он сможет заработать 10000 рублей. Изначально закладываем условие, что доход Участника складывается из двух частей:

- бонус из Компании за выкупленные баллы;
- разница между розничной и оптовой ценами товара.

Бонус начинающего Участника рассчитывается умножением количества выкупленных им баллов на 10 % и на 11 рублей.

Например, 50 баллов \times 10 % \times 11 рублей = 55 рублей.

1000 баллов выкупленной продукции в среднем стоит 20000 рублей, следовательно, один балл здесь стоит примерно 20 рублей. Разница в це-

нах составляет 25 %. Следовательно, сумма, которую участник получит за продажи, будет примерно равна произведению количества выкупленных баллов, 20 рублей – стоимость одного балла, и 25 % – разница в ценах.

Составляем уравнение согласно условию задания.

Итак, примем количество баллов, которое должен выкупить и продать Участник, за «X». Итог его действий должен составить 10000 рублей. И доход его складывается из двух названных частей.

Получается:

$$(X \times 10 \% \times 11) + (X \times 20 \times 25 \%) = 10000$$

$$X (10 \% \times 11 + 20 \times 25 \%) = 10000$$

$$X = 10000 : (1,1 + 5)$$

$$X = 1640 \text{ баллов}$$

За выкупленные 1640 баллов наш Участник получит $1640 \times 15 \% \times 11$ рублей = 2706 рублей (учитывая программу ПУСК 1640 баллов – это более 1000, т.е. Участник сразу будет 2 ступени, т.е. ему будет начисляться 15 %, а не 10 %).

От продажи по розничной цене наш Участник получит примерно:

$$1640 \times 20 \times 25 \% = 8195 \text{ рублей}$$

$$\text{Сумма: } 2706 + 8195 = 10901 \text{ рубль.}$$

Что такое в нашей Компании 1640 баллов?

Это 8 озонаторов «Гроза» плюс 4 тубика крема «Зимний».

Это 18 коллоидов плюс два тубика крема «Зимний».

Это 54 плёнки «Полимедэл» и два тубика крема «Зимний».

Это 46 стелек Быкова и один тубик крема «Зимний».

Можно и продолжить.....

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяце не занимаясь продажами

Вариант I

Необходимое условие получения бонуса Компании – 50 баллов на личном номере.

Мы собираемся получить бонус от организованного нами товарооборота (ТО), который будет складываться из покупок людей, приглашенных

нами в магазин АРГО (при условии, что продажами Вы не занимаетесь и покупаете для себя продукции на 50 баллов).

Первый чек в Компании выплачивается Участникам, получающим статус Участника I уровня (Участника I) при условии его группового объёма (ГО) 300 баллов, которые предлагается набрать приобретением на свой номер на 50 баллов и приглашением пяти человек, которые сделают то же самое. Условие выгодное покупателю, если учесть, что при покупке на 1000 рублей он возвращает себе в виде бонуса 330 рублей:

$$300 \text{ баллов} \times 10 \% \times 11 \text{ рублей} = 330 \text{ рублей.}$$

Сколько же человек, желающих экономно и выгодно потратить свои деньги, или сколько Участников I уровня мы должны пригласить в Компанию, чтобы получить бонус 10000 рублей.

Заметим, что как только Ваш ГО за месяц равняется 2000 баллов, Вы приобретаете статус Руководителя, ваши выплаты рассчитываются как 20 % с ЛО, 5 % с Участников II уровня, 10 % с Участников I уровня и 20 % с вновь привлеченных Участников. Плюс Вам начисляется бизнес-премия, на которую выделяется 7 % прибыли Компании, примерно равная 3500 рублям (это уже из личного опыта).

Примем за «X» количество Участников I, которых Вы пригласите в Компанию и которым поможет получить свои первые чеки.

Наше уравнение сложится из следующих слагаемых:

$50 \times 20 \% \times 11 \text{ рублей} = 110 \text{ рублей}$ – начисления с Вашего ЛО. Вы же должны приобрести продукции на 50 баллов – условие выплаты бонусов Участникам Компании.

3500 – бизнес-премия на каждые 2000 баллов группового объёма. Вносим её в расчет, т.к. для получения бонуса в 10000 рублей Вам надо будет создать ГО не менее 2000 баллов. Простой пример:

сколько человек, выполняющих условие Компании – покупку на 50 баллов Вам следует пригласить, чтобы получить бонус в 10000 рублей?

$$X \times 50 \times 20 \% \times 11 \text{ рублей} = 10000 - 110 - 3500 \times X \times 50 / 2000$$

$$X = 70 \text{ человек}$$

ГО при этом составит:

$$70 \times 50 = 3500 \text{ баллов (1,75 раза по 2000 баллов).}$$

Получается Ваш объём ГО обязательно превысит 2000 и Вы получите статус Руководителя.

Рассмотрим вариант подписания активных Участников, которые делают по 50 баллов, и каждый подписывает по 5 Участников, которые в свою

очередь делают по 50 баллов. Подписанные Вами Участники имеют ранг Участник I, т. к. их ОО 500 баллов (50 личных и еще 5 по 50 баллов).

X ($50 \times 10 \% \times 11$ рублей) – Ваши начисления с Участников I

$5X$ ($50 \times 10 \% \times 11$ рублей) – 10 %, т. к. их объемы будут входить в групповые объемы вышестоящих Участников, которых Вы пригласили.

$110 + 300 \times X \times 3500 / 2000 + X (50 \times 10 \% \times 11) + 5 X (50 \times 10 \% \times 11) = 10000$ рублей.

$X = 12$ человек.

Итак, если Вы пригласите 12 человек, которые захотят получить первый бонус из Компании и которые, в свою очередь, пригласят по пять человек, которые сделают покупки на 50 баллов, то Ваш бонус, рассчитанный по предложенной формуле, составит:

$110 + 3500 \times (12 \times 300) / 2000 + 12 (50 \times 10 \% \times 11) + 5 \times 12 (50 \times 10 \% \times 11) = 10370$ рублей.

ОО при этом составит $50 + 12 \times 50 + 60 \times 50 = 50 \times 73 = 3650$ баллов.

Вариант II

Например, Вы можете пригласить 13 человек, которые сделают покупки на 200 баллов.

Тогда Ваш бонус составит:

$(13 \times 200) \times 20 \% \times 11$ рублей + $110 + 3500 \times 13 \times 200 / 2000 = 10380$ рублей.

Посмотрите, как изменится ситуация, если приглашенные Вами 13 человек сделают покупки не на 200, а на 300 баллов.

Вариант III

$(13 \times 300) \times 10 \% \times 11$ рублей + $110 + 3500 \times 300 \times 13 / 2000 = 11225$ рублей.

За 300 баллов они получают статусы Участников I и первые бонусы.

$300 \times 10 \% \times 11 = 330$ рублей каждый.

Вариант IV

Вы приглашаете 4 человек, делающих по 50 личных баллов, которые приглашают по пять своих знакомых, которые делают покупки по 200 баллов, количество приглашенных может быть любым и покупки разными, можно предположить, что ГО каждого из них будет равен 1050 баллов, следовательно, по программе ПУСК они будут иметь ранг Участник II.

Тогда рассчитаем Ваш бонус (ГО равен ОО и составляет 4250 баллов).

$110 + 3500 \times (200+4000)/2000 + 200 \times 5\% \times 11\text{рублей} + 4000 \times 5\% \times 11\text{рублей} = 9770\text{рублей}$.

Вариантов получения из Компании бонуса в 10000 рублей может быть множество. Но очевидно одно, что Вам выгодно приводить людей в Компанию, помогая им делать то же самое. Ваша задача – пригласить своих знакомых и помочь им, научить их делать то же самое.

Людмила Пятакова

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

У Вас есть основная работа и Вы хотите иметь дополнительный ежемесячный заработок в размере 10000 рублей, занимаясь продажами? В нашей Компании очень большой ассортимент продукции. Сразу охватить все просто невозможно.

Я предлагаю выбрать 2–3 брендовые позиции, изучить их, и, первое время работать только с ними.

Давайте рассмотрим такой вариант:

- аппликационные устройства Ляпко («Коврик», «Валик», «Малыш»);
- пленка «Полимедэл»;
- полустельки Быкова.

Занимаясь продажами, Вы будете иметь два вида заработка. Первый – это разница между розничной и закупочной ценой. Второй – это вознаграждение от Компании за выкупленную продукцию. А сейчас мы с вами обсудим план действий.

Итак, нам надо выкупить продукцию в этом месяце примерно на 1350 руб, что составит товарооборот около 25000 руб./мес.

Наименование продукции	Кол-во	Розничная цена за ед. прод./руб.	Оптовая цена за ед. прод./руб.	Δ за ед. прод./руб.	Баллы за ед. прод.	Сумма руб.	Сумма баллов
1. Коврик	2	3183	2393	790	115	1580	230
2. Валик	3	1072	806	266	38	798	114
3. Малыш	10	149	112	37	5	370	50
4. Полимедэл	20	602	453	149	30	2980	600
5. Стельки	10	853	641	212	35	2120	350
Итого за всю продукцию:			23794			7848	1344

В соответствии с планом вознаграждения, Компания выплачивает 2218 рублей (1344 руб x 15 % x 11 рублей = 2218). Следовательно, суммарный доход за месяц составит 10066 рублей. Ну, как, устраивает Вас мое предложение? Отлично. Тогда давайте начнем работать. До конца месяца еще целая неделя! За это время Вы успеете изучить продукцию и подготовиться, а я, конечно, буду рядом и, при необходимости, с удовольствием помогу Вам.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц не занимаясь продажами

У Вас есть работа, Вы не любите, не умеете и не хотите продавать, но Вам нужен дополнительный заработок примерно в 10000 рублей?

Могу рассказать, как заработать такую сумму в нашей Компании.

У нас существует накопительная дисконтная система скидок и мотивационные программы. Самый большой процент вознаграждения (20 %) Компания выплачивает после того, как накопительная скидка достигнет 4000 руб. Товарооборот при этом составляет примерно 80000 рублей. Но, для новичков существует программа «Пуск», согласно которой, сделав закупку в один месяц на 2000 руб, можно получить такой же процент вознаграждения. Не правда ли, щедрый подарок дарит Компания в размере

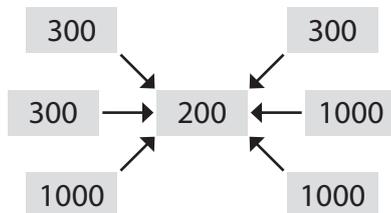
40000 рублей только за то, что Вы хорошо поработали в первом месяце? А еще и премию получите за 2000 рв в размере 3500 рублей! Лично я начинала свою деятельность в АРГО с «Быстрого старта». И Вам предлагаю поступить именно так, если хотите сразу увидеть результат. Вы согласны? Отлично. У нас как раз есть еще время до конца месяца, чтобы как следует подготовиться к этой программе. Прежде всего, надо начать самому пользоваться продукцией, затем рассказывать о ней другим людям, и приглашать их в наш большой супермаркет за покупками. Кто-то захочет быть потребителем продукции и приходиться в АРГО, как в большой качественный магазин, а кто-то, как Вы, захочет зарабатывать деньги. Сегодня мы с Вами рассмотрим 2 варианта заработка от структуры. Изначально будем исходить из того, что Вы делаете в месяц закупку в среднем на 200 рв, что составляет примерно 4000 рублей – это личное потребление и продукция на рекламу.

Вариант 1.

Планируем общий объем структуры не менее 4000 рв. Вы пригласили трех человек, которые хотят только потреблять продукцию, мотивируя их на 300 рв, чтобы в первый же месяц получать возврат от Компании. Еще Вы приглашаете трех человек, которые ищут подработку, и мотивируете их на 1000 рв в первый месяц. Возврат от Компании каждый Участник получает в соответствии с планом вознаграждения. Давайте подсчитаем при таком варианте Ваше вознаграждение:

- за личный объем – $200 \times 20\% \times 11$ рублей = 440 рублей.
- $300 \times 10\% \times 11$ рублей $\times 3 = 990$ рублей.
- $1000 \times 5\% \times 11 \times 3 = 1650$ рублей.

За общий групповой объем структуры, который составил 4100 рв, полагается премия от Компании в размере примерно 7000 рублей. Ваш суммарный заработок при этом составит 10080 рублей. Это как раз то, к чему мы стремились.



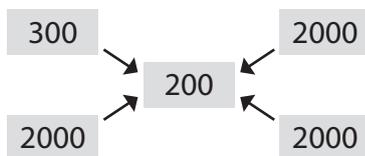
Вариант 2.

Вы приглашаете таких же, как и Вы людей, которые серьезно хотят зарабатывать деньги в Компании. В этом случае Вы им советуете подключиться к программе «Пуск» и сделать в первый или во второй месяц 2000 рv группового объема. Запланируем 6500 рv общего объема структуры. Подсчитаем Ваше вознаграждение при таком варианте:

- за личный объем – $200 \times 20\% \times 11$ рублей = 440 рублей.
- $2000 \times 14\% \times 11$ рублей $\times 3 = 9240$ рублей.
- $300 \times 10\% \times 11$ рублей = 330 рублей.

Ваше суммарное вознаграждение составит 10010 рублей.

Есть еще и другие варианты. Скажите, пожалуйста, Вас убедили мои расчеты? В таком случае, завтра составим план и детально обсудим Ваши дальнейшие действия.



Журавлева Елена

***Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
занимаясь продажами***

Возможность заработать первые 10000 рублей в месяц показываю только тем, кто выразил в этом серьезную заинтересованность. Предварительно выясняю, какое количество времени и усилий человек готов затратить.

В первую очередь объясняю преимущество ускоренного старта перед накопительным. Поощрения, предусмотренные при выполнении ЛО 300, ГО 1000 и ГО 2000 выгодны не только для бизнеса, но и простым потребителям.

Если Вы любите и умеете продавать, этим легко можно воспользоваться благодаря широкому ассортименту Компании АРГО (показываю наиболее продаваемые продукты). Ваш заработок будет складываться из розничной наценки на продукцию 33 % и вознаграждения, которое выплатит Компания за Ваш личный объем.

Например:

Выполнен товарооборот 1000 баллов, то есть вами приобретено продукции на 18500 рублей, что даст вам прибыль 6100 рублей.

Вознаграждение от Компании составит $1000 \times 15 \% \times 11$ рублей = 1650 рублей.

Итого: $6100 + 1650 = 7750$ рублей.

При грамотном подходе вам достаточно найти 5–7 семей, заинтересованных в экологически чистых товарах для быта. А 10–15 таких постоянных клиентов обеспечат вам источник дополнительного заработка 10000–15000 рублей.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Выгода построения структуры – в серьезной перспективе. Цель этого этапа – поиск партнеров и построение структуры постоянных потребителей. В моей команде есть люди, которые имеют доход такого порядка от Компании, и при этом совмещают с обычной работой.

1. Планируем для начала товарооборот 2000 баллов.

Почему это выгодно: выполнена квалификация «Руководитель» с меньшим товарооборотом (накопительно требуется 4000). Дополнительная премия за ГО 2000 составит примерно 4000 рублей. Сумма вознаграждения вместе с премией составит 6500 – 8000 рублей. Личный пример для будущих партнеров: выгодно, чтобы тебя повторили и тоже заработали денег.

2. Необходимо запланировать 300 баллов личного объема. Показываю собственные квитанции за несколько месяцев, где мною приобретено продукции на 350–450 баллов и объясняю выгоды: эти товары хозяйка в любом случае покупает в АРГО, получая гарантию качества. Новичок сразу выходит на 10 % вознаграждения (по накопительному первые 300 не оплачиваются). ИЦ дает дополнительную скидку 3 %. Участие в поощрительной программе «Золотое Руно» (рассказываю).

3. Что для этого надо сделать?

Запланировать и проделать необходимое количество действий (контактов, встреч) – стандартные расчеты работают. Показываю квитанцию своего ГО 3000 на старте.

Найти 7–8 человек либо постоянных (внутренних) клиентов, либо потенциальных партнеров. Для начала толково объяснить каждому **пункт 2** (см. выше).

Самым «продвинутым» объяснить **пункт 1** (см. выше).

Преимущество построения структуры в том, что Вы закладываете фундамент серьезного бизнеса. Пусть в первый месяц Ваша Команда насчитывает 10–15 человек. Через месяц – это уже несколько десятков, через год – несколько сотен. Соответственно будет расти и Ваш доход.

Наталья Щепанская

***Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
занимаясь продажами***

Сначала необходимо заключить Соглашение с Компанией АРГО за 150 рублей. Это стоимость Информационного пакета со справочником.

Сразу надо самому начать пользоваться продукцией Компании, чтобы хорошо узнать ее.

Необходимо найти внешних клиентов, т.е. людей, которые будут покупать у Вас продукцию, не вступая в Компанию. Хорошо, если это будет несколько состоятельных семей. Вы станете их семейным консультантом и будете доставлять им продукцию.

Как Участник Компании, Вы будете приобретать продукцию в ИЦ со скидкой 25 %, а реализовывать ее Вы будете на 33 % дороже.

Кроме этих денег, Вы будете еще получать бонус от Компании за созданный в течение месяца товарооборот. Обязательное условие для его получения – 50 баллов личного объема, это – 1200–1500 рублей.

Приведу расчеты:

Вам необходимо стараться создавать товарооборот в 2000 баллов (минимум).

За такой объем Компания в первый же месяц присвоит Вам ранг Руководителя и начислит 20 % от товарооборота:

2000 баллов x 20 % = 400 баллов. Курс валюты: 1 балл = 11 рублей.

400 баллов x 11 рублей = 4400 рублей.

Кроме этого, за 2000 баллов Вам будет выплачена бизнес-премия от 3000 рублей.

И у вас будет доход от разницы между оптовой и розничной ценой.

Все вместе и составит Вам дополнительный доход в 10000 рублей и более.

Вы видите, что это реально.

Но этот доход – это 100 % Ваших личных усилий. Но можно заработать иначе: 1 % от усилий 100 человек. Как Вы думаете, что легче?

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц не занимаясь продажами

Вы хотите зарабатывать 10000 рублей в месяц и желаете это получить уже в первый месяц или два. Я покажу Вам сейчас четкую схему действий.

1 шаг: вы заключаете Соглашение с Компанией АРГО. Стоимость Информационного пакета – 150 руб.

2 шаг: вы начинаете пользоваться продукцией сами и покупаете ее минимум на 1200–1500 рублей в месяц. Ваш личный товарооборот в результате составит 50 баллов. Это обязательное условие для получения бонуса.

Скажите, эта сумма приемлема для Вас?

При этом не надо ломать голову, что купить. Вы просто покупаете товары для здоровья, средства по уходу за телом, квартирой, машиной, дачей, но только в АРГО. И это выгодно вам по нескольким причинам:

- в АРГО реализуется экологически безопасная продукция для здоровья и красоты. АРГО с 18.06.1998 года – коллективный член Российской Экологической Академии, поэтому вся продукция – экологически безопасная. Ассортимент очень большой, более 600 наименований;
- в АРГО вы всегда будете приобретать товар со скидкой 25%! Это большая скидка!

3 шаг: вы рекомендуете продукцию Вашим знакомым, но при этом вы их не продаете, а даете информацию о ней. Люди сами приходят в ИЦ и покупают товар по Вашей рекомендации на Ваш номер или на свой собственный. Вам заплатят за продвижение товара, за каждую вашу рекомендацию.

Итак, товар можно продвигать, как Вы уже поняли, двумя способами:

- пользоваться самому;
- рекомендовать друзьям, знакомым, т.е. строить сеть сбыта из своих друзей, знакомых, родственников, коллег по работе и незнакомых людей.

Теперь покажу расчет:

- вы покупаете продукцию за месяц на 50 баллов и более, как сами захотите, что составляет 1200 рублей или больше, это Вы уже сами решите;
- ваши знакомые покупают товар себе в семью, например, 13–16 человек покупают по вашей рекомендации товар на 3500 рублей каждый, и делают за месяц товарооборот на 1500 баллов.

Ваш товарооборот за месяц составит, таким образом, 2000 баллов:
 $50 \text{ ЛО} + 1950 \text{ ГО} = 2000 \text{ баллов}$.

За товарооборот в 2000 баллов за месяц Вам присваивается ранг Руководителя.

Как Руководителю Вам начислят 20 % от товарооборота:
 $2000 \text{ баллов} \times 20 \% = 400 \text{ баллов}$.

Значит, Вам оплатят 400 баллов.

Курс валюты в Компании сегодня: 1 балл = 11 рублей.

$400 \text{ баллов} \times 11 \text{ рублей} = 4400 \text{ рублей}$ – это Ваш бонус за месяц. Но это еще не весь доход.

Дело в том, что за 2000 баллов ГО в месяц начисляется еще и бизнес-премия. Компания выделяет на нее 7 % от прибыли Компании, и она распределяется между Участниками, выполнившими за текущий месяц условия на ее получение.

Размер премии зависит от количества Участников, между которыми она распределяется. Но из собственного опыта скажу, что за объем в 2000 баллов вы получите от 3000 до 4000 рублей. Значит, Ваш доход в первый месяц составит 7000–8000 рублей.

Но если Ваш товарооборот будет больше 2000 баллов, вы получите больше, т.к. размер премии тоже увеличится. Вы видите, что иметь дополнительный доход в месяц в 8000–10000 рублей вполне реально.

Дальше могут происходить удивительные вещи.

Ваши знакомые могут рекомендовать понравившуюся им продукцию уже своим знакомым, значит, Ваш рынок сбыта будет расширяться. А это значит, что Ваш доход будет расти.

Вам заплатят 10 % от товарооборота:

- сделали за месяц товарооборот на 44000 рублей, 10 % – Ваши (4400 рублей);
 - сделали товарооборот на 120000 рублей, Ваши – 20000 рублей и т.д.
- Вы сами решаете, какой доход Вы хотите получать.

Вы можете совмещать эти два способа, и тогда Ваш доход будет расти еще быстрее.

Вас заинтересовала информация? Вы готовы заключить Соглашение с Компанией АРГО? Тогда давайте оформим документы!

Я Вас поздравляю, Вы приняли правильное решение! Ваша жизнь будет меняться в лучшую сторону!

Татьяна Соловьева

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

Приведу пример с несколькими разными товарами.

Наименование товара	Стоимость 1 шт./10 шт. (руб.) опт	Стоимость 1 шт./10 шт. (руб.) розница	Баллы за 1 шт./10 шт	Заработок	Чек от компании (руб.) за товарооборот	Итого, руб.
Аппарат АМД «Дон»	2296 22960	3054 30540	105 1050	7580	$1050 \times 15\% = 157 \times 11 \text{ руб.} = 1732$	$7580 + 1732 = 9312$
Озонатор «Гроза»	4603 46030	6122 61220	200 2000	15190	$2000 \times 20\% = 440 \times 11 \text{ руб.} = 4400 + \text{премия } 3500 = 7900$	$15190 + 7900 = 23090$
Рейши-кан	2560 25600	3405 34050	150 1500	8450	$1500 \times 15\% = 225 \times 11 = 2475$	$8450 + 2475 = 10925$

Таких примеров можно привести много. Главное – определится с выбором товаров.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Только с помощью построения структурной организации, но на начальном этапе – с построения личной группы. Я так же приведу несколько примеров, как я рассказываю об этом людям.

Вариант 1.

Как можно сделать 2000 баллов в первый месяц, за 4 недели. В первую неделю вы подписываетесь сами, во 2-ю – вы приводите 5 активных Участников, 3-я неделя – даёте каждому задание привести еще по 3 активных Участника, 4-я неделя – даёте задание тем, кого привели в 3-ю неделю привести кому 1-го, кому 2-х активных Участников. Итого к концу месяца – 40 активных Участников.

Получается: $40 \text{ человек} \times 50 \text{ баллов} = 2000 \text{ баллов}$.

$2000 \times 20 \% = 400 \times 11 \text{ рублей} = 4400 \text{ рублей} + \text{премия примерно } 3500 \text{ рублей} = \text{около } 8000 \text{ рублей}$.

Вариант 2.

Эта схема выполнения за месяц:

1 неделя – 3 человека \times 50 баллов = 150 баллов;

2 неделя – 9 человек \times 50 баллов = 450 баллов;

3 неделя – 23 человека \times 50 баллов = 1150 баллов;

4 неделя – 53 человека \times 50 баллов = 2650 баллов;

$2650 \times 20 \% = 530 \text{ баллов} \times 11 \text{ рублей} = 5830 \text{ рублей} + \text{премия около } 5000 \text{ рублей}$.

Итого: 9500 рублей

Вариант 3.

Пишу реальные цифры за февраль у новичка в моей структуре.

Новичок сам купил продукции на 600 баллов.

Подписал 8 человек в 1 поколение и 2 человек во второе поколение.

Группа сделала 1400 баллов+600 ЛО = 2000 баллов.

Вариантов много, главное желание работать.

Лидия Сагалаева

***Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
занимаясь продажами***

Представим, что ко мне пришел человек, имеющий основной источник заработка, и желающий дополнительно заработать 10000 рублей в течение месяца. Я ему могу предложить несколько вариантов.

Если человек любит продавать (в моей структуре есть Участники, которые занимаются только продажами, построение структуры у них не получается), то в АРГО можно заработать деньги в свободное от работы время, на продажах продукции АРГО. Сколько Вы хотите заработать? 10000 рублей? Хорошо. Заключив договор с Компанией АРГО, Вы получите право приобретать продукцию по оптовой цене и реализовывать ее на 33 % дороже, т. е., приобретя продукции на 1000 рублей и реализовав ее, Вы получите 330 рублей, с 10000 рублей – 3300 рублей. Значит, чтобы получить 10000 рублей, Вам надо приобрести и реализовать продукции на 30000 рублей. И еще дополнительно будет бонус от Компании.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Если Вы не любите или не можете продавать, мы можем предложить другой вариант заработка денег. Можно заработать те же 10000 рублей, не занимаясь продажей, а занимаясь построением своей структуры. Если в течение 1–3 месяцев Вы подпишите 10 человек, и каждый из них сделает за это время по 300 баллов (и вы не менее 50 баллов), то Вы выполните программу ускоренной квалификации, получите ранг Руководителя. Ваш ГО составит 3050 баллов и вы получите возможность получать от Компании 20 % от ЛО. С ваших Участников, сделавших по 300 очков, Вы получите 10 %, что составит 3300 рублей, за 50 своих баллов Вы получите 110 рублей. Всего 3410 рублей. С учетом того, что Ваш ГО составил более 2000 баллов, Вы получите премию от Компании, которая составит около 4750 рублей, т. е. Ваш бонус от Компании получится около 8160 рублей. Это еще не все. За ГО в 3000 баллов Вы получите лотерейный билет, розыгрыш которого состоится на юбилейной конференции Компании, на которую Вы можете поехать со своим спонсором, и выиграть один из призов Компании АРГО. Удачи Вам!

Алена Рабковская

Я занимаюсь бизнесом в партнерстве с Компанией АРГО. Мой ранг – Ведущий Руководитель. Я предлагаю Вам присоединиться к нашему бизнесу и стать моим бизнес-партнером. Существуют два варианта участия в получении прибыли в первый же месяц:

- продавец-консультант;
- менеджер по организации структурного бизнеса.

Какой вариант вам больше нравится?

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

Если Вы умеете и любите продавать, то вариант продаж идеально подойдет для начала Вашего бизнеса.

Во-первых, вы покупаете дисконтную карту, которая дает Вам возможность покупки со скидкой. Вы получаете индивидуальный номер, на ко-

тором будут фиксироваться все ваши покупки со дня открытия карты по накопительной системе.

Продавец-консультант – это человек, который занимается прямыми продажами. У него есть своя клиентская база. Или он зарабатывает ее. Инструментом для прямых продаж может служить литература производителей, каталоги и справочник продукции. Преимуществом работы в нашей Компании является большой ассортимент продукции, которая конкурентоспособна на рынке России. Любой человек может найти здесь то, что ему подойдет. При высоком качестве продукции – вполне демократичные цены. При прямых продажах вы получаете процент комиссионных и дополнительный чек от Компании за определенный месячный товарооборот. Поскольку мы говорим о бизнесе, а не о подработке, можно остановиться на определенной минимальной сумме для начала Вашего бизнеса. Если в течение месяца вы делаете ТО в 49000 рублей (2000 баллов) ваши комиссионные составят 12000 рублей. Дополнительно Вам Компания вы платит чек не менее 7000 рублей. В течение первого месяца реально заработать 19000 рублей. Причем, Вам не надо вкладывать всю сумму в покупку товара. Товар всегда есть в ИЦ. Вы собираете заказ, приходите, выкупаете ваш заказ, относите клиенту и получаете за это свои комиссионные.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Когда человек нацеливается на построение структуры, то здесь тоже нужно понимать, что без вложений, хотя бы минимальных, бизнес не сдвинешь с места.

Если Вас заинтересовала возможность построения структуры, то Вам предлагаются следующие варианты построения бизнеса.

Вариант 1.

Вы покупаете дисконтную карту, которая дает Вам возможность покупки со скидкой. Вы получаете индивидуальный номер, на котором будут

фиксироваться все ваши покупки со дня открытия карты по накопительной системе. Затем Вы покупаете «стартовый пакет». Стоимость «стартового пакета» 5200 (300 баллов). Если в течение месяца вы приглашаете 6 человек, которые выкупят тоже такие же «стартовые пакеты», то по итогам месяца Вы вернете свои вложения, и еще получите дополнительно 2000 рублей. Т.е чек от Компании составит 7500 рублей.

Вариант 2.

Когда в течение 1 недели мы подписываем 5 человек, которые делают покупку на 50 баллов (1000 рублей) каждый, на 2 неделе этим подписанным пятерым мы помогаем подписать по 3 человека, которые сделают закупки на 50 баллов каждый,

3 и 4 неделя останется на то, чтоб помочь подписать еще по 1–2 человека каждому, и чтобы они сделали по 50 баллов. В конце месяца у Вас получается структура, которая будет состоять из 40 человек, и ТО вашей структуры составит 2000 баллов. Соответственно, ваш чек от Компании по итогам месяца составит около 7000 рублей.

Я больше всего склоняюсь к первому и второму варианту. Бизнес не может развиваться без вложений. Тем более «быстрый старт» на 300 баллов, это просто минимум для того, чтоб получить сразу деньги и попасть еще в программу «Золотое Руно». Если человек продавец – это всегда напряжение. Он всегда может найти другой продукт для продажи. Кроме этого есть форс-мажорные обстоятельства, которые опять же могут негативно отразиться на продажах и продаж не будет. Поэтому, даже если человек только продавец, я всегда рекомендую ему озвучивать информацию, что приобретая дисконтную карту, приобретаешь возможность покупки товара со скидкой. И тогда кроме продаж, он еще получает возможность строить свою структуру потребителей.

Светлана Прокофьева

***Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
занимаясь продажами***

Начинать надо с продукта полезного всем, балльного, с хорошим описанием. Великолепная книга – источник любой информации, много положительных отзывов – быстрый результат. Лучше пленки «Полимедэл», пожалуй, не найти. И конкуренции у пленки нет.

Нужно продать 40 «Полимедэлов» в месяц, т.е. по 2 «Полимедэла» в рабочий день.

Опт – 450 рублей, розница – 650 рублей, т.е. 200 рублей за штуку.

За 20 рабочих дней $200 \times 2 \times 20 = 8000$ рублей и $30 \times 2 \times 20 = 1200$ баллов. Это по программе «Пуск» сразу 15 % скидки с баллов

$1200 \times 15 \% \times 11 = 1980$ рублей бонуса.

Итак, $8000 + 1980 = 9980$ рублей.

Как заработать в АРГО 10 000 рублей в месяц не занимаясь продажами

Заработать 10000 рублей в месяц не продавая, можно только группой и естественно с личным потреблением.

Новая мотивационная программа «Золотая миля» и программа «Пуск» (или быстрый старт) и бизнес-премия – это дополнительная мотивация новичков.

10 человек по 300 баллов ГО = 3000 баллов, премия около 4200 рублей.

ЛО = 20 % от 300 x 11 = 660 рублей.

ГО = 2700 x 10 % x 11 = 3000 рублей.

Надо за 20 рабочих дней подписать 10 активных Участников. В течение дня приглашайте не менее 10 человек на информационную встречу, т. к. по статистике придет меньше, заинтересуется еще меньше. Таким образом, за 20 дней у нас в среднем 30–40 мотивированных Участников. Если хотя бы половина выполнит условия по 300 баллов, плюс остаются еще 20 человек, которые подписались, но не сделали 300 баллов (а только от 10 до 100 баллов), то все равно получится еще не менее 1000 баллов

1000 x 20 % x 11 = 2200 рублей.

Итого: 660 + 2200 + 4200 + 3000 = 10000 рублей.

Достоинства каждого пути очевидны: в 1 варианте – деньги сразу, но в следующем месяце все сначала;

во 2 варианте – деньги через месяц, зато команда уже наметилась, и в следующем работать будет легче.

На мой взгляд, самое разумное два способа совмещать. Но тут уже выбор за Вами.

Ольга Крылова

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

Можно предложить и реализовать по розничной цене такую универсальную, необходимую продукцию для дома, как фильтр под мойку БКП, аппарат для очистки и бактерицидной обработки воздуха «Озонатор» и уникальное аппликационное устройство Ляпко «Коврик». Рекомендую изучить эту продукцию – прочитать литературу, посмотреть видеоматериалы, поговорить с людьми, пользующимися этим, и, конечно же, я с удовольствием дам любую консультацию. Очень будет полезно отметить уникальные особенности и преимущественные стороны данной продукции, учесть экономическую выгоду в результате ее применения.

Когда сам пользуешься продуктом гораздо легче предлагать его другим людям. Поэтому, моя рекомендация – стать потребителем продукта самому.

Так, реализовав за месяц 2 озонатора «Гроза», 2 фильтра БКП, 2 аппликационных устройства «Коврик» и приобретя себе средство скорой помощи пленку «Полимедэл», Вы получите общую прибыль 10252 рубля, из ко-

торых 1650 рублей Вам оплатит Компания в качестве комиссионного вознаграждения и 8602 рубля – это розничная прибыль от продаж.

Желаю успехов и хочу напомнить, что я всегда окажу Вам поддержку.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Приглашать людей в Компанию АРГО и предлагать им стать Участниками Компании.

При этом необходимо показать все выгоды приобретения соглашения с Компанией АРГО.

Заклучив соглашение, человек получает право на приобретение качественной продукции для здоровья, молодости и долголетия со скидкой. А также приобретает возможность иметь дополнительный доход или создать свой собственный бизнес.

Для новичка с целью ознакомления с продукцией Компании (а это важно как для потребителей, так и для желающих зарабатывать) очень выгодно сделать в первый месяц заключения соглашения покупку в среднем на 6000 рублей, что составляет по меркам компании 300 баллов. В этом случае он сразу же за этот месяц получит комиссионное вознаграждение от Компании и станет участником поощрительной призовой программы Компании. Конечно же, необходимо будет новичку помочь в подборе продукта.

Когда в течение месяца у Вас появляются 10 таких новых человек, которые осуществляют покупку на 300 баллов, ваш общий товароборот составит 3000 баллов, то есть 60000 рублей. Ваше комиссионное вознаграждение от Компании составит в среднем 11000 рублей.

Вы можете это делать как самостоятельно, так и с моей помощью.

Если вам нужна моя поддержка, то я готова помочь вам в проведении информационных встреч, научить приглашать людей.

Очень рекомендую самому стать потребителем нашего продукта, посещать все мероприятия как по продукту, так и по бизнесу.

Елена Альфер

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

Если человек, не оставляя основную работу, хочет дополнительно зарабатывать 10000 рублей в месяц, то у нас в Компании АРГО есть две возможности зарабатывать такие деньги – занимаясь продажами и не занимаясь продажами. О чем бы вам хотелось услышать в первую очередь?

Я вообще-то по профессии инженер, но, когда началась перестройка, мне, чтобы хоть как-то прокормить детей, пришлось идти на рынок. Я, наверное, не боюсь продаж.

Чтобы продать какую-либо вещь, надо знать, что она из себя представляет.

Вы согласны со мной? Но сразу узнать обо всей продукции будет сложно.

Я беру на себя обязательство помочь Вам с выбором продукции, с которой Вы начнете работать, ознакомлю вас со всеми плюсами и результатами ее применения, помогу Вам составить план работы и покажу, какие

методы работы Вы сможете использовать. В свою очередь Вы берете на себя определенные обязательства, которые Вам придется выполнять. Вы изучаете продукт «Полимедэл», пользуетесь им сами. Читаете дополнительную литературу. Сколько времени вы готовы уделять бизнесу?

Например, 1–1,5 часа после работы и 3–4 часа в субботу и воскресенье?

Хорошо! В таком ракурсе наши отношения продлятся до того момента, как вы выйдете на заработок 10000 рублей в месяц, затем мы с вами откорректируем свои обязательства. Вы согласны?

При продаже 1 «Полимедэла» вы получаете 164 рубля (стоимость 657 рублей, 164 рубля – ваша скидка в 25 %). Продав за месяц 51 пленку «Полимедэл», вы получаете $164 \times 51 = 8364$ рубля и закрываете личный объем в 1530 рв, т. е. по программе «Быстрый старт» вы становитесь Участником 1 ступени и Компания выплачивает вам бонус $1530 \text{ рв} \times 10 \% \times 11 = 1683$ рубля.

Итого: $8364 + 1683 = 10047$ рублей.

Какие методы («раздатки», телефонные звонки, приглашения на презентацию, рекомендации) для достижения данного результата надо использовать, мы с вами определим на нашей следующей встрече, которая состоится завтра в 18:00 в офисе. Если у вас возникнут вопросы, вы можете мне звонить с 10 до 11 часов и с 20 до 22 часов, мой телефон.....

Если в ИЦ врач проводит диагностику организма, вам надо пройти ее самому, чтобы понять, что это такое и суметь объяснить другим, и затем пригласить на диагностику 9 человек. Обычно врач назначает восстановительную программу в среднем на 150 рв, ваши клиенты берут продукцию на ваш номер по розничной цене, ваша скидка будет составлять в среднем $1004 \text{ рублей} \times 9 = 9036$ рублей.

Личный объем составит $150 \text{ рв} \times 9 = 1350 \text{ рв}$ и Компания вам выплатит бонус $1530 \times 10 \% \times 11 = 1485$ рублей.

Итого: $9036 + 1485 = 10521$ рублей.

Как приглашать людей, где их брать, об этом мы поговорим завтра на нашей встрече. Для достижения желаемого результата вы можете использовать и первый и второй методы одновременно.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

Если вы не любите продавать, наша Компания дает возможность заработать, продвигая информацию о продукте и возможностях бизнеса.

В первый месяц Вы вступаете в программу «Быстрый старт» и приглашаете 6 человек стать Участниками этой программы. Каждый Участник закупает продукцию на 300 рв и выходит на первый бонус, вы становитесь Руководителем и получаете свой бонус:

ЛО 300 рв. 1 поколение ЛО $300 \times 6 = 1800$ рв, ранг – Участники 1 ступени.

ГО $300 + 1800 = 2100$ рв.

$(300 \times 20 \% + 6 \times 300 \times 10 \%) \times 11 + \text{БП} = 6294$ рублей.

В течение второго месяца мы обучаем ваших «старичков» и предлагаем им работать по той же схеме. Вы набираете 5 новичков, 2 «старичка» принимают предложение и работают, 5 становятся потребителями.

Вы делаете – 100 рв.

1 поколение: новички $5 \times 300 = 1500$; старички $4 \times 100 = 400$ рв.

Ваш ГО $1500 + 400 + 100 = 2000$ рв.

Ваши «бизнес-старички» $2 \times (300 + 6 \times 300) = 4200$ рв.

Объем структуры $2000 + 4200 = 6200$ рв.

Бонус: Ваша группа 6294 рублей (как в прошлом месяце) и 2 новые группы $2 \times (5 \% + 9 \%) \times 2100 = 6468$ рублей.

Итого: $6294 + 6468 = 12762$ рубля.

Вам это подходит?

Встречаемся завтра, составляем план и приступаем к работе.

**Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
занимаясь продажами**

В мою структуру пришел человек, у которого есть основная работа, дополнительно он хочет зарабатывать 10000 рублей. Он любит продавать и будет использовать первую ступень дохода в нашем маркетинге – это розница. В первую очередь, ему нужно будет помочь сориентироваться в ассортименте продукции, так как в нашем прайсе очень много продукции, некоторые продукты имеют сезонную направленность.

За каждые проданные 100 баллов розница составит 500 рублей.

За 1000 баллов – 5000 рублей.

За 1500 баллов – 7500 рублей.

При этом согласно плану вознаграждения будут следующие выплаты:
1500 баллов \times 0,15 = 225 – 5 баллов (компьютерное обслуживание),
220 \times 11 рублей = 2420 рублей + 7500 = 9920 рублей.

При таком раскладе в день нужно продавать всего на 30 баллов продукции.

Целесообразно делать объем товарооборота 2000 баллов, в этом случае новичок сразу становится Руководителем и возврат составит 20 % + бизнес-премия, в этом случае доход будет около 20000 рублей.

Пример: $2000 \text{ баллов} \times 0,2 = 400 - 5 \text{баллов} = 395 \times 11 \text{ рублей} = 4345 \text{ рублей} + \text{бизнес-премия около } 3500 \text{ рублей} = 7845 \text{ рублей} + \text{розница с продаж } 10000 \text{ рублей} = 17845 \text{ рублей}.$

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

В команду пришел человек имеющий основное место работы, нуждающийся в дополнительном доходе 10000 рублей и продавать не любит совсем. С ним нужно будет работать совсем в другом направлении.

Его нужно ориентировать на создание группового оборота равного 3000 баллов.

- Составляем список знакомых.
- Приглашаем на встречу.
- Выявляем потребность и ориентируем на продукт.
- Определяем активные направления в группе.

Можно пригласить 10 человек объявить им призовую программу 1 ступень быстрого старта, при этом каждый получит еще и одну милю.

ГО = 3000 баллов, бонус рассчитывается следующим образом:

ЛО 300 баллов $\times 20\% = 60$ баллов.

ГО 2700 баллов $\times 10\% = 270$ баллов.

330 – 5 (компьютерное обслуживание);

$325 \times 11 \text{ рублей} = 3575 \text{ рублей} + \text{бизнес-премия } 4500 = 8075 \text{ рублей}.$

В следующем месяце нужно закрепить результат и приумножить с активными людьми в группе.

Светлана Хаматуллина

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

Для этого необходимо за месяц сделать товарооборот на сумму 36000 рублей.

Например: в Компании АРГО есть фильтры для воды, которые необходимы каждой семье.

Если продать за месяц 25 фильтров, то на разнице Вы заработаете 8950 рублей ($1450 - 1092 = 358 \times 25 = 8950$ рублей).

Компания выплатит бонус в размере 1375 рублей ($25 \times 50 = 1250$ баллов $- 10\% = 125 \times 11$ рублей = 1375 рублей).

В итоге за 24 рабочих дня, ежедневно продавая на 1500 рублей, можно заработать 10000 рублей.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Для этого необходимо найти 15 человек, которые заключат контракт и выкупят товаров для здоровья на 5600 рублей.

Например: можно взять очистительную программу на 5652 рубля (Антиоксидант + Детокс + Биоклининг). В итоге 270 баллов x 15 человек = 4050 баллов.

Компания выплатит Вам бонус 10000 рублей

Можно найти 2 партнеров, которые хотят заработать 10000 рублей в месяц, и будут делать то же, что и вы.

Тогда необходимо найти за месяц всего 8 человек, которые выкупят очистительную программу на 5652 рубля. Если Ваши партнеры сделают то же самое, то в итоге за свой товароборот вы получите 8500 рублей (270 баллов x 8 = 2160 баллов = 8500 рублей).

С партнеров вы получите по 5 % руководительских (ТО 4000 баллов – 5 % = 200 баллов x 11 = 2200 рублей).

В итоге 8500 + 2200 = 10700 рублей.

Татьяна Картамышева

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

Я расскажу вам, как можно заработать хорошие деньги у нас в АРГО. В нашем городе средняя зарплата составляет 8000 рублей. Я предлагаю Вам заработать примерно столько же при Вашей неполной занятости. Вам не придётся ходить на работу с 8.00 до 17.00. Вы можете поработать 1–2 часа в день. Для этого Вы должны знать немного историю Компании и хорошо изучить продукцию. Сделать выбор в пользу одного продукта, изучить его досконально и сконцентрировать на продаже данного продукта все свои знания, всё своё обаяние.

Презентация компании (2 минуты).

Компания АРГО была основана в сентябре 1996 г., в Новосибирске учёным-физиком А. Б. Красильниковым. Он одним из первых в России сделал ставку на распространение отечественной продукции. Наши товары хорошо знают в Украине, Белоруссии, Прибалтике, Казахстане, Монголии, Германии и, даже, в Эквадоре. Родившись в Новосибирске, Компания в ко-

роткий срок обрела популярность далеко за пределами Сибири. Сегодня в ассортименте АРГО более 700 наименований высококачественной продукции. Это биологически активные добавки и продукция хозяйственно-бытового назначения. Более 2-х десятков фирм выбрали нашу Компанию в качестве эксклюзивного партнёра. Отбор предлагаемых производителями продуктов проводится на конкурсной основе. Поддерживая отечественного производителя, АРГО способствует возрождению Российской экономики и науки.

Не вся продукция попадает на рынок сбыта через нашу Компанию. У нас работает экспертный совет и вся продукция проходит клинические испытания. Лишь тот, кто выдержал ценовую политику и заявленное высокое качество, остаётся партнёром Компании АРГО.

Главным научным консультантом АРГО является доктор медицинских наук, профессор Новосибирской Государственной медицинской академии, Заслуженный врач России, академик Российской академии естественных наук А.И. Пальцев, удостоенный академией РАЕН высокого звания «Рыцаря науки и искусств».

Продукт, который я хочу предложить к работе – это озонатор бытовой «Гроза».

Мы с Вами решили заработать деньги, значит, мы с Вами просчитаем, сколько нужно продать за месяц озонаторов. Вы продаёте 5 штук, у Вас получается 7935 рублей – разница с продаж. Каждый озонатор имеет балльную стоимость – 200, а значит 5штук – это 1000 баллов. В денежном эквиваленте это будет стоить 1642 рубля. Итого нужно продать всего лишь 5 озонаторов, и Вы получите 9577 рублей в месяц.

Как мы будем убеждать людей, что озонатор им необходим? Да очень просто – предложить проозонировать небольшой кусок мяса, курицы или рыбы. Эффект потрясающий. О цене не говорить до тех пор, пока Ваш клиент не увидит результат озонирования, и вот когда мы соберём все бактерии, и клиент увидит, что даже цвет продукта изменился, вот тут уже можно озвучить цену аппарата.

Показать выгодную сторону, ведь озонируем не только продукты, еще и помещение, вещи, и всё это при помощи одного нашего озонатора «Гроза».

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Также у Вас есть возможность, не занимаясь продажами, заработать те же деньги. Здесь Ваши способности общения пригодятся в первую очередь.

Вы заключаете соглашение с друзьями, родственниками, знакомыми, со знакомыми друзей, родственников и т.д. (здесь работает список, составленный совместно со спонсором). Заключая соглашение акцентировать внимание на том, что выкупы должны быть от 100 баллов единовременно. Структура строится классически: 5 человек на первую линию, и далее вглубь. Личные выкупы обязательны. Опыт показывает, что всегда при заключении соглашения первый вопрос: «А Вы чем пользуетесь? Что посоветуете сначала приобрести?»

В месяц Вы подписываете 5 человек в первую линию с выкупами по 100 баллов. Каждый из этих пяти подписывает под себя ещё по 3 человека с выкупами по 100 баллов. Это 1500 баллов и Ваших обязательных 50 баллов. Итого получаем 2050 баллов. Вот вам и зарплата в 7000–8000 рублей. Учитывая, что Вам помогает спонсор в работе, Вы получаете и деньги, и удовольствие от проделанной работы.

***Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
не занимаясь продажами***

Чётко планируем результат и составляем конкретный план действий.
Начинаем работу с составления списка знакомых.

Разбираем, как разговаривать по телефону: предмет разговора и основные правила.

Делаем звонки-приглашения. Проводим встречу с потенциальным Участником.

Для того чтобы заработать в первый месяц 10000 рублей, нам необходимо закрыть ТО минимум 3000 рв, а лучше 3300 рв.

Рассмотрим варианты.

Задача смотивировать 10 человек на ТО в 300 рв. Мотивируем тем, что Участник сразу получает возвратную выплату 330 рублей и 1 милю, плюс он пользуется товаром, который рекламирует своим знакомым, что даёт возможность расширять круг Участников и наращивать ТО, чтобы в следующем месяце заработать приличный бонус.

Как Участник может сделать ТО в 300 рв? Наша задача выявить потребности человека и его возможности. Возможно, он захочет пройти диагностику и приобрести продукцию лично для себя и получить результат по здоровью.

Может быть, он отличный продавец и захочет продавать тот или иной товар. Вы не продаёте, продают ваши консультанты.

А может быть, он пригласит своих друзей, которые сделают небольшие покупки, а в сумме этот человек принесёт вам те же 300 рв.

Очень важно ставить конкретные задачи и помогать осуществлять их. Необходимо научить новичка работать со своей командой и помогать его людям делать правильные шаги.

Проще всего получить максимум с маленького объёма – это зарегистрировать сразу два соглашения. Если №1 и №2 соглашения новичков, то его бонус составит:

По первому соглашению: $300 \times 20 \% = 60$ баллов; $2950 \times 7 \% = 206,5$ баллов.

Итого: $60 + 206,5 - 5 = 261,5$ баллов;

$261,5 \times 11 = 2876$ рублей

По второму соглашению: $250 \times 20 \% = 50$ баллов; $2700 \times 10 \% = 270$ баллов

Итого: $50 + 270 - 5 = 315$ баллов; $315 \times 11 = 3465$ рублей.

Плюс бизнес-премия примерно 5200 рублей за 2950 рв.

Итого: $2876 + 3465 + 5200 = 11541$ рублей.

Всего 10 человек по 300 рв

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

Достаточно в таком случае выполнить ТО в 1500 рв
 $(1500 \times 15 \% - 5) \times 11 = 2420$ рублей бонус и плюс разница с продаж 7500–9000 рублей.

Например, 1500 рв это: 50 пленок «Полимедэл» (продаём 2–3 шт. в день), 8 Озонаторов (продаем 2 шт. в неделю); Аппликационные устройства Ляпко (продаём по 1 шт. в день).

Основная задача в таком случае – помочь человеку выбрать правильный товар для прямых продаж, помочь составить вступительное слово и вперёд.

Итого: 2420 рублей бонус и плюс разница с продаж 7500–9000 рублей.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

Ты должен найти 4 человек из своих родственников, знакомых, мало-знакомых людей и предложить им для оздоровления организма и поддержания хорошей формы провести комплексную программу очищения и оздоровления. Программа состоит из трех этапов.

- 1 этап** – это очищение организма от паразитов (коллоидная формула Био-Клизинг стоимость 2506 рублей, 90 баллов).
- 2 этап** – это выведение из организма продуктов распада, очищение печени, желчевыводящих путей, кишечника (коллоидная формула Детокс стоимость 2506 рублей, 90 баллов).
- 3 этап** – для усиления эффекта и антиоксидантной защиты (коллоидная формула Антиоксидант, стоимость 2506 рублей, 90 баллов).

Рассказать о преимуществе коллоидов перед другими препаратами, изучив всё предварительно.

По продолжительности это программа займёт 30–50 дней, для каждого индивидуально.

Стоимость всей программы составит 7518 рублей.

После этого Вы гарантируете человеку отличное самочувствие на продолжительное время т. к. на своем примере это проверили и получили хороший результат, также рассказать результаты других людей, их можно найти на сайте, или попросить помощи у спонсора в этом вопросе.

Также объяснить человеку, что такую программу нужно проводить раз в полгода или хотя бы раз в год. Это на долгие годы сохранит его в хорошей форме, он будет чувствовать себя намного моложе своих лет, эти деньги вернуться к нему в виде хорошего настроения, красивой внешности и т.д.

Нам это даёт 4 человека x 3 продукта = 12 коллоидов.

12 x 90 баллов = 1080 баллов.

1080 x 15 % = 162 балла; 162 x 11 рублей = 1782 рубля.

Это начисления с личного объёма, плюс разница между розницей и оптом 2506 – 1884 = 622 рубля.

622 x 12 = 7464 рубля.

Итого 7464 + 1782 = 9246 рублей.

Ну, и попутно ещё что-то продать до недостающих 10000 рублей.

Это один из вариантов. То есть в неделю надо найти по одному такому клиенту.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

В первую неделю ты приглашаешь 1 человека, и он берет продукцию для своей семьи и себя любимого на 200 баллов – это 4000 рублей.

Во вторую неделю ты снова приглашаешь нового человека, он также делает закупку на 200 баллов (4000 рублей). И твой новичок приглашает своего знакомого и также закупка на 200 баллов.

В общем, схема такова:

1 неделя вас 2, во 2 неделю вас уже 4, в 3 неделю – 8; в 4-ю – 16 человек.

Всего у тебя в организации 16 человек. Все вы сделали закупку в среднем на 200 баллов. В итоге у тебя 3200 баллов в конце месяца, которые распределены следующим образом среди 4 участников, привлеченных Вами (трое из которых достигли рангов по программе Пуск): 1 Участник II – 1600 баллов, 2 Участник I – 800 баллов, 3 Участник I – 400 баллов и 4 Участник 20 баллов.

$1600 \times 5\% = 80$ баллов;

$(800 + 400) \times 10\% = 120$ баллов;

$(200 + 200) \times 20\% = 80$ баллов;

Итого $80 + 120 + 80 = 280$ баллов.

280×11 рублей = 3080 рублей + бизнес-премия $3500 \times 3200 / 2000$

Итого: 8680 рублей.

В итоге тебе необходимо привести 4 человек за месяц, в неделю по одному человеку. Чтобы найти четверых надо дать информацию 40 человекам. 40 человек делим на 20 дней,

Получается, что 2 человека в день должны получить информацию о бизнесе, о компании. Также нужно обучить новичков этим простым действиям.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

Участник Компании имеет право приобретать продукцию по оптовой цене, а продавать по розничной.

Вариант 1.

Продать 50 пленок «Полимедэл».

Легкая и удобная для продажи полимерная пленка нужна в домашней аптечке практически всем (даю краткую характеристику).

Разница в цене между оптовой и розничной равна 151 рублю.

$151 \times 50 = 7550$ рублей.

«Полимедэл» в балловой оценке составляет 30 баллов.

$30 \times 50 = 1500$ баллов ($1500 \times 15\% \times 11$ рублей = 2475 рублей – это будет комиссионное вознаграждение от Компании за сделанный товарооборот.

Итого: $7550 + 2475 = 10025$ рублей.

Вариант 2.

Продать 5 бытовых озонаторов для бактерицидной очистки домашней среды (краткая характеристика).

Разница между оптовой и розничной ценой равна 1673 рубля.

$1573 \times 5 = 8369$ рублей.

Комиссионное вознаграждение от Компании (5шт. x 200 баллов = 1000 баллов;

$1000 \times 15 \% \times 11$ рублей = 1650 рублей).

Итого: $8369 + 1650 = 10\ 015$ рублей.

Вариант 3.

Продать высокопроизводительный фильтр под мойку Водолей-БКП для доочистки воды – 1шт., фильтр под мойку Водолей-БКП – 2 шт.

Разница в цене: $6665 + (1646 \times 2) = 9957$ рублей.

Комиссионное вознаграждение (500 баллов + (170 баллов x 2) = 840 баллов x 10 % x 11 рублей = 924 рубля.

Итого: $9957 + 924 = 11805$ рублей.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Вариант 1.

Это конечно редкий вариант, но как вариант рассмотреть можно.

Новичок находит 10 человек, которые желают подработать и каждый из этих десяти, тоже находит по 10 человек, итого собирается команда 110 человек +1, каждый покупает продукцию примерно на 900–1000 рублей. (50 баллов).

Далее расчет: $50 \times 110 = 5500$ баллов ($50 \times 20 \% \times 11$ рублей) + ($5500 \times 10 \% \times 11$ рублей) + БП 8800 рублей.

Итого: 14960 рублей. Это конечно в идеале. Допустимы погрешности.

Вариант 2.

Приглашаешь 3 человека, которые тоже приглашают по 3 человека, каждый из них делает товарооборот на 5000–6000 рублей (приобретает себе продукции на 300 баллов) и еще 2 человека, которые тоже делают товарооборот по 300 баллов, но никого не приглашают. Итого команда 14 +1.

Расчет: $(300 \times 20 \% \times 11 \text{ рублей}) + (600 \times 10 \% \times 11 \text{ рублей}) + (300 \times 4 \times 3 \times 5 \% \times 11 \text{ рублей}) + 2 \text{ БП за } 4500 \text{ баллов } (7200 \text{ рублей}).$

Итого: 10500 рублей.

Вариант 3.

Приглашаешь 10 человек, из них 9 человек делают товарооборот по 200 баллов (3800–4000 рублей), 1 человек делает товарооборот 2000 баллов (35000–40000 рублей).

Расчет: $(200 \times 20 \% \times 11 \text{ рублей}) + (200 \times 9 \times 20 \% \times 11 \text{ рублей}) + (2000 \times 7 \% \times 11 \text{ рублей}) +$

БП 3300 рублей.

Итого: 9240 рублей.

**Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
занимаясь продажами**

Если Вы владеете навыком продаж, Вам будет легко заработать в АРГО 10000 рублей в первый месяц. Возьмите наши бренды: фильтр «Арго», аппликационные устройства Ляпко, озонатор «Гроза», пленка «Полимедэл». Они сами себя «продают». Чтобы получить 10000 рублей, достаточно сделать товарооборот 3000–3100 баллов. При этом Вы получите за личный товарооборот 6600–6800 рублей + 3100–3500 рублей – бизнес-премию, которую будете получать постоянно, если Ваш личный или групповой товарооборот будет 2000 и более баллов. Т.е., продавая каждый день продукцию на 100–150 баллов, Вы получите желаемый результат. А что такое 100–150 баллов? Это 1 «Коврик» Ляпко, 2–3 фильтра «Арго», 4–5 пленок «Полимедэл», 1 озонатор «Гроза» (200 баллов). Так что выбирайте ту продукцию, с которой Вам комфортно было бы работать и – вперед! Только сразу должна Вас предупредить, что продажи – это нестабильный и сию-

минутный доход, и, если Вы хотите получать стабильно 10000 и более рублей в месяц, я расскажу Вам...

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Если Вы – человек общительный, то сделать это будет несложно. Я подскажу Вам, как составить список знакомых и научу, как приглашать людей на информационную встречу. Чтобы получить 10000 рублей за первый месяц, необходимо сделать товарооборот 3000–4000 баллов. Например, это может выглядеть так. Вы покупаете для себя и своей семьи продукцию на 50 баллов (а при ассортименте более 700 наименований сделать это легко) и подписываете в первое поколение 5–10 человек. Кто-то из этих людей станет потребителем, а кто-то захочет зарабатывать деньги. И они будут приглашать в свою первую линию людей. Как показывает статистика, товарооборот в 3000–4000 баллов делает группа из 20–30 человек. Причем лично Вами подписанных может быть всего 5–7 человек. А остальных подпишут люди из Вашей структуры. Ваша задача научиться приглашать, проводить информационные встречи, подписывать и научить делать то же самое свою структуру.

***Как в Арго заработать 10 000 рублей в месяц,
занимаясь продажами***

Партнеры Компании АРГО имеют две возможности:

- пользоваться эффективной и качественной продукцией для укрепления здоровья;
- зарабатывать деньги.

Вас интересует возможность получать небольшой дополнительный доход в свободное от основной работы время, занимаясь продажами. Сколько времени вы готовы уделить этому? У вас есть опыт продаж? Вы умеете продавать? И какой был доход?

АРГО предлагает большой выбор эксклюзивной продукции для внутреннего и наружного применения. Для партнеров АРГО закупка по оптовым ценам.

Например: Экстракт корня лопуха

1 баночка 1020 рублей (розница) – 767 рублей (опт) = 253 рубля (доход с 1 банки).

Продажа: 40 банок в месяц = 10120 рублей. Закупка – 30680 рублей.

Прибыль: 33 %.

Вознаграждение от Компании:

1 баночка \times 45 рв \times 40 шт. = 1800 рв \times 15 % = 270 рв \times 11 рублей = 2970 рублей.

Всего доход 10120 рв \times 2970 рублей = 13090 рублей в месяц.

Прибыль: 42,7 %.

Если закупку сделать 45 банок – 2 000 рв.

Закупка: 34515 рублей.

Продажа 45 банок \times 1020 рублей = 45900 рублей.

Доход: 11385 рублей – 24,8 %

Вознаграждение 2000 рублей \times 20 % = 400 \times 11 = 4400 рублей.

За 2000 рв бизнес-премия 7 % от объема всей компании \approx 5000 рублей.

Всего будет прибыль: 11385 + 5000 = 16385 + 4400 = 20785 рублей.

Прибыль: 60 %.

Пленка «Полимедэл» – наружное средство

1 шт. 603 рубля (розница) – 453 рубля (опт) = 150 рублей (доход) \times 66 шт. = 9900 рублей (доход) +24 %.

Закупка = 29898; Продажа = 39798;

Вознаграждение: 1 шт. 30 рв \times 66 = 1980 рв \times 15 % = 297 рв \times 11 рублей = 3267 рублей.

Всего 66 шт. в месяц 13167 рублей (доход) – 44 %

А если 67 штук – 2010 рв (20 %) = 440 рв \times 11 рублей = 4400 рублей

+ \approx 5000 рублей бизнес-премия.

Доход всего: 4400 рублей + 5000 рублей + 10053 (доход с продаж) = 19453 рублей.

Закупка на 30351 рублей.

Прибыль: 64 %.

Можно выбрать то, что легко продается и дает максимальный доход. Найти продукт, от которого вы сами будете в восторге.

Известно, что воздух не продать. Товар для продаж лучше держать дома всегда и знать его. Вы можете работать всей семьей.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Необходимо: поверить, ознакомиться с планом вознаграждения, изучить понравившийся товар, научиться приглашать людей так, чтобы они поняли – предлагаемый товар им нужен. Обучение бесплатное, вам всегда помогут.

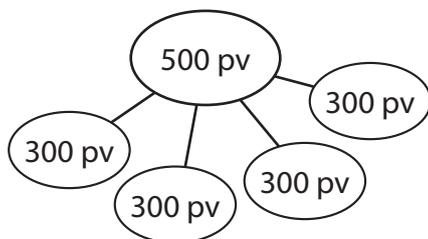
2000 рв ГО

20 % от своего ЛО (500 баллов) =
 $100 \text{ рв} \times 11 = 1100 \text{ рв}$

10 % от ГО (300 баллов у каждого привлеченных Участников (5 Участников) = $150 \times 11 = 1650$

Бизнес-премия 7 % от объема всей компании 4000 рублей.

Итого – 6750 рублей.



3000 рв ГО

Промоушн 1 милья 300 рв

20 % от своего ЛО (600 баллов) =
 $120 \text{ рв} \times 11 = 1320 \text{ рв}$

10 % от ГО привлеченных участников (5 Участников Ш по 500 баллов) = $250 \times 11 = 2750$

Бизнес-премия 7 % от объема всей компании 5000р.

n-2 %

Итого – 9070

Например, пленка «Полимедэл»

1 шт. x 30 рв; 20 шт. – 600 рв

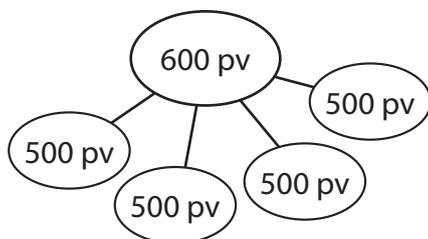
Если 20 шт. продадите – прибыли (1 шт. прибыль 150 рублей) = 3000 – прибыль

Закупка «Полимедэла» 20 шт. x 453 рубля = 9060 рублей.

Итого – затрата (если подарить или для себя) – 9060 рублей.

Вознаграждение – 9070 рублей. Доход – 10 рублей.

Если продадите 20 шт. доход = 9070 + 3000 (доход от продаж) = 12070 рублей.



Как в Арго заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

С человеком, желающим продавать, я беру справочник и выбираю несколько наименований продукции, провожу математический расчет.

Например: «Коврик» Ляпко, цена Участника 2497 рубля, розничная – 3505 рублей. Разница составляет 1008 рублей. 9 ковриков умножаем на разницу 1008 рублей = 9072 рублей. 1 коврик = 90 баллов, умножаем на 9 получается 810 баллов, доплата от Компании составит $810 \times 10\% \times 11 = 891$ рубль.

Итого: 9963 рубль.

Если продавать 3 коврика в неделю, то ваш доход будет более 10000 рублей. Если вы ограничены во времени, то можно упростить задачу.

Озонатор «Гроза», цена Участника 4900, розничная – 6500 рублей, разница составляет 1600 рублей = 200 баллов.

5 озонаторов \times 1600 рублей = 9000 рублей + процент от компании 5 \times 200 баллов = 1000 баллов. Ранг – Участник 3.

15 % x 11 = 1650 рублей. Итого: 10650 рублей ваш доход. В среднем, уделяя 2 часа в неделю, вы можете продавать 1–2 озонатора.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Ваша задача оформить дисконтную карту АРГО, приобрести продукцию на 100 баллов и организовать поток людей в ИЦ, работая вместе с наставником (проведение презентаций, посещение выставок в ИЦ). Научиться проводить самостоятельно собеседование.

Организация презентации 2 раза в неделю даст подписание от 1 до 5 человек + работа с Участниками.

Подписав 5 человек, работаем с Участниками. Группа №1 за месяц набрала 1000 баллов. Группа №2 – 8 человек (800 баллов). Группа №3 – 3 человека (300 баллов). Группа №4 – 3 человека (300 баллов). Группа № 5 – 2 человека (200 баллов).

Итого: 3000 баллов.

$100 \times 20 \% \times 11 + 1000 \times 5 \% \times 11 + (800+300+300) \times 10 \% \times 11 + 200 \times 20 \% \times 11 = 2750$ рублей.

За выполнение 3000 баллов +премия от Компании 5000 рублей = 7750 рублей.

Подписывая 1–2-х человек в день в течение 30 дней, набираете группу 30–35 человек, причем 1 неделю вы работаете с наставником 1+1, а далее с набранными Участниками + наставник. Работа преодолимая и хорошо оплачиваемая.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

Я предложу выбрать продукцию, с которой человеку работать наиболее комфортно, которая имеет большее «балловое» наполнение и приличную разницу в ценах, например: аппликационное устройство «Волшебная лента» (200 рv), озонатор «Гроза» (200 рv), фильтр под мойку (170 рv). Если за месяц Участник продаст 6 аппликаторов, он получит 10398 рублей (разница с каждого аппликатора 1403 рубля + процент за 1200 рv 1980 рублей).

Если 6 озонаторов – 11340 рублей (1560 рублей \times 6 = 9360 рублей + % за 1200 рv 1980 рублей).

Если 6 фильтров – 10465 рублей (1632 рубля \times 6 = 9792 рубля + % за 1020 рv 673 рубля).

Конечно же, помогу подобрать подходящую литературу и видеоролики.

Обязательно объясню про выгодный товарооборот в 2000 рv: сли продавать те же озонаторы, но не 6, а 10 штук (всего на 4 больше!), то прибыль

возрастет на 12160 рублей (15600 рублей с продаж + 7900 бонус с бизнес-премией = 23500 рублей). Такую сумму абсолютно реально заработать уже в первый месяц.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Во-первых, самой научиться делать товарооборот в 2000 рв. В среднем такой товарооборот дает группа из 10–15 активных человек (каждый покупает продукции на 200 рв), значит надо научиться находить клиентов, выявлять их потребности, мотивировать на покупки. Бонус вместе с бизнес-премией составит 6–8000 рублей.

Во-вторых, найти и научить 2 человек делать то же самое (2000 рв), организационный объем составит 6000 рв, за каждую группу будет начисляться 14 %, бонус составит примерно 12000 рублей.

На построение такой структуры понадобится, конечно же, скорее всего не один месяц, думаю 3–6 месяцев.

В первом случае товарооборот меньше, денег больше, зато совершенно не предвидится остаточный доход. Обязательно объясню человеку разницу, пусть выбирает то, что ему в данный момент важнее.

И понятно, что это разные виды деятельности, требующие разных навыков.

Юлия Прима

У человека должен быть выбор, а мое дело его предоставить, да на сегодняшний момент уже и концепция «умного потребления» существует.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

Если человек «не падает в обморок» при слове «продажи», заработать 10000 рублей в месяц можно, реализовав продукцию примерно на 1500 баллов. Или на сумму 30000 рублей по цене Участника и 37500 розничной.

7500 рублей разница от розничной цены + 2500 рублей вознаграждение от Компании и составит желаемую сумму в 10000 рублей.

Если распределить 1500 баллов на 5 рабочих дней в неделю, то нужно продавать в день продукции на 60 баллов.

Например, это 1–2 «Реагента 3000» для авто, или фильтр для воды, или 2–3 средства по уходу за кожей лица и тела. А продавать модный фильтр для воды под мойку, особенно выгодно. Всего 6 таких фильтров и 1500 баллов есть.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Чтобы заработать 10000 без продаж, нужно строить потребительскую, бытовую сеть. Это информационная работа. Продавать могут далеко не все. Да это и ни к чему всем. Каждый должен заниматься своим делом. А вот потребителями, так или иначе, мы все являемся. Мы все что-то где-то покупаем, при этом не всегда уверены в качестве и эффективности.

Я предлагаю поменять кучу магазинов и аптек, где вам в лучшем случае скажут только спасибо, на магазин АРГО, где качество продукции доказано не только многочисленными научными исследованиями, но и признанием на уровне государства (программа «Здоровое питание – здоровье нации», Общероссийское общественное движение «За сбережение народа»), проверено временем (17 лет Компании) и потребителями (2,5 млн. зарегистрированных пользователей). А благодарность за потребление продукции у нас выражается в денежном эквиваленте. Вы получаете в среднем 10 % не только за свои покупки, но и за все покупки по вашей рекомендации, то есть от созданной вами бытовой сети. Например, вы купили стиральную машину, она вам нравится, и вы ее расхвалили своим знакомым, они тоже купили. Тем самым принесли прибыль магазину и производителю. У вас прибавилось в кошельке? Нет, а от потребления в АРГО – да. Учитывая, что ассортимент нашей Компании насчитывает более 600 наименований продукции, выбрать на 50 баллов = 1000 рублей в месяц (это минимум, чтобы получать процент), не составит труда для любого человек. Помогаем составить потребительскую корзину в разных вариантах, показывая выгоды потребления, учитывая скидку и разнообразие товара.

Чтобы получить вознаграждение от Компании в 10000 рублей, нужно чтобы ваша потребительская сеть сделала товарооборот на 4000 баллов, где 4000 рублей – это 10 % и 7000 рублей – премия. Если потребители купят по минимуму, 50 баллов в месяц, то в организации должно быть 80 человек. Если мы предложим эту систему потребления пяти своим знакомым, даже четверем, а они на следующей неделе еще стольким же, а те через неделю нас дублируют, то своей цели, 10000, мы достигнем за один месяц. И даже больше, 125 человек по 50 баллов = 6250 баллов организацией и около 15000 вознаграждения.

Даже если эту простую идею потребления воспримут не все, потребление на 100 баллов в месяц для семьи не составит труда, а сократит ваш путь к нужной сумме вдвое. Лично я потребляю не менее 300 баллов в месяц, меня никто не принуждает, просто этот товар нужен. Тогда $4000 : 300 = 13$ человек необходимо в организацию. Это реально осуществить в первый месяц.

***Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
занимаясь продажами***

Прочитать об одном виде продукции – например, о «коллоидных фитоформулах».

И, продавая по 1 бутылочке в день (20–23 шт. за месяц), можно легко заработать 10000 рублей. К этой сумме по итогам месяца Вы получите премию в размере около 8000 рублей, ваш доход составит 18000 рублей.

***Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
не занимаясь продажами***

В 1-ю неделю Вы приглашаете 3-х человек и объясняете им, что их задача – пользоваться продукцией АРГО самим и рассказывать об этом своим знакомым.

Во 2-ю неделю каждый из них (с вашей помощью) приглашает по 2 человека и рассказывает об «Умном потреблении» продукции (вас уже 10 человек).

В 3-ю неделю каждый из новых людей приглашает по 2 человека (вас уже 22 человека).

В 4-ю неделю каждый новый участник приглашает по 1 человеку (вас уже 34 человека).

Рассказывая людям о возможности пользоваться хорошей продукцией со скидкой, о важности профилактики заболеваний каждый из Вашей команды делает закупки на 80–100 баллов (в деньгах это 1500–2000 рублей). Общий товарооборот 3000 баллов, бонус составит 10000 рублей.

**Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
занимаясь продажами**

Если у Вас есть опыт в продажах, и у Вас это получается, тогда Вы вполне сможете зарабатывать в АРГО приличные деньги! Во-первых, потому что у нас очень большой ассортимент продукции, практически для каждого клиента что-то найдется: это и косметика, и продукция для здоровья, и бытовая серия. Во-вторых, у нас гибкая ценовая политика: мы можем предложить качественную а, главное, эффективную продукцию на «любой кошелек». Это большой плюс! Есть много компаний с дорогостоящей продукцией, или не очень, или с продукцией узкой направленности (только косметика, только посуда, только БАД), а это сразу сужает круг возможных потребителей. Вы согласны со мной?

Когда Вы подписываете контракт с Компанией АРГО, то получаете доступ к оптовой цене, а разница между розничной и оптовой ценой у нас 25 %. Т.е. из каждых 100 рублей проданной продукции, 25 рублей – Ваши! Кроме этих 25 %, Компания АРГО будет Вам выплачивать ежемесячно еще дополнительный процент от того товарооборота, который Вы будете делать в течение календарного месяца. Какой? Это все прописано в плане вознаграждений Компании, и учет ведется в баллах. Вот посмотрите

прайс-лист: каждый товар имеет стоимость в деньгах и в баллах (условная единица, установленная Компанией). Так вот, в зависимости от объема Ваших продаж за месяц, Вы получите соответствующий процент. Чтобы было более понятно, давайте будем вести расчеты на бумаге.

Итак, если Вы в течение месяца продаете продукции на 300 баллов (это приблизительно 230–240 долларов), то Вы получите дополнительный бонус от Компании (смотрим в план) – 10 %. Как это будет выглядеть в чеке:

$300 \text{ баллов} \times 10 \% = 30 \text{ баллов}$. 1 балл в Компании стоит 11 рублей, т.е. $300 \times 10 \% = 30 \times 11 \text{ рублей} = 330 \text{ рублей}$ (приблизительно 10–11 долларов).

Плюс Ваши 25 % разницы с продаж: 25 % от 240 долларов = 60 долларов.

Итого, Вы можете заработать: $60 + 10 = 70$ долларов!

Может это и маловато, но и затраты труда небольшие: за целый месяц сделать продаж всего на 300 баллов (по 10 баллов в день). А учитывая, что Вы можете просто в процессе разговора о плохой воде в кранах, продать хороший фильтр (50 баллов), т.е. сделать эти 300 баллов буквально за несколько дней, то получить 70 долларов дополнительно к Вашему основному заработку хорошо!

Если хотите зарабатывать больше, пожалуйста!

Смотрите: в Компании есть условие, что когда товарооборот в месяц составит 1000 баллов, то Вы сразу перейдете в следующий ранг и начнете получать от Компании не 10, а 15 % от Вашего товарооборота, а это: $1000 \text{ баллов} \times 15 \% = 150 \text{ баллов} \times 11 \text{ рублей} = 1650 \text{ рублей}$ (55 долларов).

Плюс разница с продаж: 1000 баллов. Это около 800 долларов, 25 % от 800 долларов – это 200!!! долларов (в разных странах это будет по-разному – транспортный коэффициент!)

Итого: $55 + 200 = 255$ долларов!

По-моему – отлично! А Вам эта цифра нравится? Это среднемесячная заработная плата у нас в городе, за которую Вы работаете целый месяц с 8 утра до 17 часов вечера.

Если Вы хотите еще больше, то придется больше поработать! Компания предлагает еще больший процент – 20! А это означает, что Вы можете заработать очень большие деньги:

25 % от розницы: 400 долларов

20 % бонус от Компании: $2000 \text{ баллов} \times 20 \% = 400 \text{ баллов} \times 11 \text{ рублей} = 4400 \text{ рублей}$ (145 долларов).

Итого: $400 + 145 = 545$ долларов!!!

Но, и это еще не все! Компания ежемесячно людям, которые делают в месяц по 2000 баллов, выплачивает премию «2-тыс. бонус», которая составляет 100–110 долларов (в зависимости от кол-ва людей, сделавших 2000 баллов за месяц, 7 % прибыли компании делится на них). И в результате Вы получите $545 + 100 (110) = 645 (655)$ долларов! Здорово?

Это уж точно больше, чем средняя заработная плата в нашем регионе!

Итак: сколько Вы бы хотели зарабатывать в месяц дополнительно к основному заработку решать Вам! Но, от этой суммы будет зависеть и объем Вашей работы. Хочешь больше зарабатывать, надо больше работать! Мы подписываем с Вами контракт, Вы выбираете цифру желаемого заработка, и я рассказываю Вам, как и где Вы можете узнать необходимую информацию о продукции, договариваемся, какая Вам потребуется помощь от меня, и составляем план действий, чтобы у Вас все получилось!!!

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Я сама не люблю продавать, поэтому изначально была нацелена на построение сети потребителей, которая собственно и является моим бизнесом. Я научила большое количество людей в разных городах вместо аптек, магазинов или других компаний пользоваться продукцией Компании АРГО, потому что легче болезнь предупредить, чем ее лечить, да и болеть-то сейчас некогда, время – бизнес! И все больше людей это понимают. Вы согласны со мной? А когда ты увидел, что продукция реально помогает, то молчать уже не сможешь, начинаешь рассказывать своим знакомым, чем можно помочь в определенной ситуации. Вот и пошел товарооборот! Главное, чтобы продукция не подводила, а она в АРГО – качественная! Проблемы со здоровьем есть практически у всех. Продукция для здоровья нужна в каждом городе! Вот я и построила структуры в разных городах. В них проходит определенный товарооборот, т.е. люди приобретают продукцию для себя, для своих близких, для здоровья и красоты. Вы можете сделать так же! Это даже не потребует больших материальных затрат, нужно всем знакомым, родственникам, друзьям дать информацию о продукции! Будьте готовы, что кто-то не поверит, кто-то посмеется, но,

кто-то возьмет, попробует! И вот тут Вы можете быть спокойны: продукция не подведет! А дальше все просто: чем больше людей в Вашей сети потребителей пользуется продукцией АРГО, тем больше Ваш товарооборот, а значит, тем больше Вы будете зарабатывать! Компания ежемесячно выплачивает своим партнерам наличными деньгами бонус в соответствии с Планом вознаграждений.

Вся продукция имеет стоимость не только в денежном эквиваленте, но и в баллах. В прайс-листе напротив каждого наименования есть 2 колонки: цена в баллах и в рублях. Баллы по всей стране на продукцию одинаковы.

Эти баллы с момента подписания Вами контракта и приобретения продукции начинают накапливаться, изо дня в день, из месяца в месяц. Причем, накапливаются не только Ваши баллы, но и баллы людей, которые находятся в Вашей сети потребителей. И так будет происходить постоянно! И чем больше будет товарооборот в Вашей структуре, тем больше будут Ваши бонусы! Сначала 10 %, потом 15 % и 20 %. Я сама, 12 лет назад, начала строить такую сеть в нашем городе из своих подруг и знакомых, а потом подумала, что люди с такими же проблемами есть и в других городах, им тоже нужна эта продукция! Вы согласны со мной? И я начала ездить к своим родственникам и подругам в другие города (благо, что материально я могла себе уже это позволить!)

Теперь давайте посчитаем, сколько Вы сможете зарабатывать в АРГО, занимаясь строительством потребительской сети?

Вот Вы, а вот под вами подписалось несколько человек, например, 5. Каждый из Вас приобрел в течение месяца для себя лично продукцию на определенное количество баллов, скажем на 50. Посчитайте, пожалуйста, каков товарооборот Вашей сети потребителей за месяц? 5 человек + Вы = 6 человек.

6 человек, каждый по 50 баллов = 300 баллов за месяц. Теперь смотрите на План вознаграждений: если в месяц делается 300 баллов, то Вы получаете за них 10 %, а значит: $300 \text{ баллов} \times 10 \% = 30 \text{ баллов}$ (балл у нас стоит 11 рублей),

$30 \times 11 = 330$ рублей (10–11 долларов). Это Ваш бонус от компании за товарооборот, который прошел в Вашей сети потребителей. Заметьте, Вы взяли себе на 50 баллов, остальное сделали Ваши люди, а Вы получили от Компании возвратный бонус со всей сети!

Дальше. Люди в Вашей структуре будут разные: кто-то будет брать продукцию только для себя, чтобы быть здоровым, кто-то – заниматься про-

дажами, чтобы иметь разницу, а кто-то, как и мы с Вами, будет создавать свою потребительскую сеть, т.е. под ним тоже начнут появляться люди, которые будут пользоваться продукцией. Значит, товарооборот в вашей сети будет расти из месяца в месяц и Ваш бонус тоже! Единственное условие, чтобы его получать, Ваш ЛО должен быть не менее 50 баллов в месяц (это условие обязательно для тех, кто хочет получать бонус от Компании). Предположим, на следующий месяц Вы взяли себе что-то на 50 баллов, а людей в Вашей потребительской сети стало больше, например, каждый Ваш человек подписал 2–3 за месяц, значит, Вас стало уже в 2–3 раза больше, человек 20, и если каждый сделает по 50 баллов (а могут и больше!), то это уже 1000 баллов. А по программе «Быстрый старт», те, кто за 1 месяц делает 1000 баллов со структурой, выходит на следующий Ранг и начинает получать 15 % от товарооборота: $1000 \text{ баллов} \times 15 \% = 150 \text{ баллов} \times 11 \text{ рублей} = 1650 \text{ баллов}$ (55 долларов). Вы помните, что Вы взяли продукции для себя на 50 баллов, остальное сделала ваша сеть потребителей, и вы опять не занимались продажами! Если Вы с таким же упорством будете дальше рассказывать своим знакомым об АРГО, а также помогать своим людям, то на следующий месяц товарооборот в структуре может вырасти до 2000 баллов, и за это Вы получите уже 20 % от Компании. Теперь запомните одну важную вещь: со временем, у Ваших людей тоже будут накапливаться 300 баллов, 2000 баллов, 4000 баллов, поэтому, Вы всегда должны быть на ступеньку выше их, т.к. ранг с ранга денег не получает. Поэтому под Вами всегда должно быть подписано много людей, которые пользуются продукцией, чтобы в сумме товарооборот превышал товарооборот отдельно взятой ветки!

Дальше я всегда рисую несколько раскладов по объему в ветках и считаю зарплатную плату.

Сколько Вы хотите зарабатывать, сколько времени в день Вы готовы уделять построению бизнеса, подумайте, т.к. от этого зависит объем Ваших действий и моих, как спонсора. При серьезном отношении к делу с Вашей стороны, я готова выделить Вам время, чтобы научить Вас, как добиться желаемого результата! Вы готовы сейчас принять решение и подписать контракт, или Вам нужна дополнительная информация? Я готова ответить на все Ваши вопросы.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

10000 рублей с продажами – это легко! Предлагаю метод, разработанный мною и названный **«Специалист узкого профиля»**.

Определите цель: эта сумма нужна для чего? Чем Вы себя побалуете за достигнутый результат?

Определите задачу: продать продукции на 2000 баллов за месяц (100 баллов в день, примерно за 20 дней) по розничной цене.

Начальный капитал: информационный пакет с дисконтной картой АРГО – 2–3 шт., Справочник продукции – 5–10 шт., визитки, деньги на 1–5 наименований продукции АРГО (постарайтесь договориться в ИЦ о возможности обмена этой продукции на другую при крайней необходимости).

Намечаем план действий.

Выбираем продукцию. Например, фитоформулы компании «ЭД Медисин» (1 шт. = 90 баллов).

Приобретаем брошюры ЭД Медисин. Изучаем коллоиды: преимущества, качество, уникальность, отзывы, примеры. Становимся знатоком данной продукции.

Изучаем продукцию АРГО, которая может дополнить коллоиды. Например, крем «Артро-хвоя», бальзам «Альпийский аромат», «Литовит», и т.д.

Приобретаем себе коллоиды (минимум 1 шт.) и другую необходимую продукцию АРГО. Начинаем употреблять и получать опыт применения и результаты.

Изготавливаем себе визитки (либо сами, либо заказываем). Достаточно 50–100 шт. с надписью «Консультант АРГО по продукции ЭД Медицин. Фитоформулы облегчат Ваше состояние при любом заболевании».

Составляем план презентации и мини-презентации. Пишем, учим.

Приступаем к работе. Продвигаем продукцию. Можно разложить визитки, раздавать визитки, дать объявление в газете. Но это работает слабо.

Намечаем места скопления сотрудников различных учреждений (бухгалтерии, жилищные конторы, школы, детские сады, парикмахерские и др.).

Заходим и предлагаем им уделить немного внимания, чтобы прослушать презентацию. Оставляем каталог коллоидов на 2 дня. Собираем заказы.

Обязательно! После того как человек выбрал и заказал коллоид, даем ему информацию о схемах употребления с другими коллоидами. Если человек финансово не готов, то предлагаем ему усилить действие фитоформулы другой продукцией АРГО (например, с антиоксидантными свойствами).

Нужно стремиться к тому, чтобы каждый клиент дал вам более 100 баллов.

Продаем продукцию по розничной цене.

Следим, чтобы у всех остались ваши визитки и собираем телефоны и информацию себе для будущей работы. Следим за баллами и ждём бонуса.

Не забудьте потратить деньги в соответствии с целью и побаловать себя!

Читайте аффирмации и будьте позитивны!

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Метод от автора **«Река начинается с ручейков»**.

Действия можно совершать те же самые (см. выше), только задача будет не продать по розничной цене продукцию, а построить сеть из Аргонавтов, которая даст в первый же месяц 3000 групповых баллов. С 10 человек минимум по 300 баллов (первая ступень быстрого старта и получение денег уже в первом месяце).

В каждом месте вы находите человека, который будет «Держателем дисконтной карты АРГО», т.е. ваш активный консультант будет собирать на своем рабочем месте заказы и продавать другим продукцию АРГО.

В этом случае лучше быть «специалистом широкого профиля»: знать на «отлично» презентацию Компании АРГО, 3–5 позиций продукции разного направления, маркетинг-план, преимущества компании, ответы на возражения и др.

Вариант работы не намного сложнее, а вероятность постоянного дохода значительно выше.

Если Вы по каким-то причинам не можете работать такими методами, то мы всегда можем индивидуально для вас разработать план работы.

Елена Федорова

Думаю, что человек, имеющий основную работу, а значит очень мало времени для АРГО, но достаточно амбициозный, заслуживает того, чтобы я ему предложила несколько вариантов достижения его цели. Пусть выбирает! Но вначале я уточню, сколько времени в неделю он планирует заниматься своим новым делом. Допустим, человек может уделить работе в АРГО 10 часов в неделю, т.е. 40 часов в месяц. Далее выбираем, как наиболее эффективно их использовать.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

Кстати, средняя зарплата в Курске 7–8000 рублей. Предлагаю обратить внимание на продукцию, розничная прибыль от продажи которой наиболее высока.

Например: коллоиды – прибыль 596 рублей или 90 баллов.

11 коллоидов \times 596 = 6556 рублей розничный заработок.

11 \times 90 = 990 баллов (1089 рублей бонус).

Итого: 7645 рублей доход.

12 коллоидов x 596 = 7152 рублей розничный заработок.

12 x 90 = 1080 баллов (1727 рублей бонус).

Итого: 8879 рублей

Разница в 1 коллоид дала разницу в доходе в 1234 рубля.

Аппликационное устройство «Коврик» – 790 рублей розничная прибыль или 115 баллов.

790 x 8 Ковриков = 6320 рублей розничный доход.

115 баллов x 8 = 920 баллов. Бонус составит 1012 рублей. Итого доход: 7332 рубля.

9 ковриков дадут 7110 рублей розничной прибыли + 1653 рубля бонус = 8763 рубля доход

Аналогично можно просчитать доход от продаж фильтров «Арго», УСУ «Факт» и т. д.

Далее выбираем с кем ему удобнее работать:

- со знакомыми
- с незнакомыми людьми;
- и с теми и с другими.

Выбираем наиболее удобные методы работы:

- семейные кружки;
- приглашение на диагностику;
- тестирование (оценка пищевого статуса, проблемы со здоровьем и т.д.);
- приглашение на презентационные занятия по продукции;
- приглашение на просмотр фильма «Здоровье – мудрых гонорар»;
- объявления.

В зависимости от того, на каком рынке (тёплом или холодном) планирует работать новичок, объясняю, как составить список знакомых. Договариваемся, в какое время начинаем их обзванивать. Либо решаем, когда выходим вместе на холодные контакты, имея при себе несколько видов приглашений.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Эти деньги можно заработать, создав структуру, которая в месяц делает ТО не менее 2000 баллов (с учётом бизнес-премии).

В структуре нужны и потребители, и продавцы, и люди, заинтересованные в построении собственного бизнеса (работе с ними нужно уделять больше времени).

Вариант 1.

1-й месяц – личных 50 баллов.

Находим 4-х человек, которые делают по 300 баллов; $4 \times 300 = 1200$ баллов;

ТО – 1250 баллов (по быстрому старту выходим в ранг Участник 2);

$50 - 15\% = 7,5$ баллов;

$1200 - 5\% = 60$ баллов;

$67,5 \times 11 = 743$ рубля бонус.

2-й месяц: личных баллов – 50;

3 группы делают по 1000 – 3000 баллов;

3 группы делают по 300 – 900 баллов.

Т.О – 3950 баллов (по быстрому старту выходим в ранг Руководитель)

$50 - 20\% = 10$ баллов;

$3000 - 5\% = 150$ баллов;

$900 - 10\% = 90$ баллов;

$250 - 5 = 245 \times 11 = 2695$ рублей + бизнес-премия около 5000 рублей = бонус 7700 рублей.

Вариант 2.

2000 баллов – 20 активных потребителей по 100 баллов + 50 личных баллов. ТО 2050 баллов (по быстрому старту выходим в ранг Руководитель).

$2050 \times 20\% = 410 - 5 = 405 \times 11 = 4455$ + бизнес-премия около 3500 рублей = бонус 7955 рублей. Есть и другие варианты. Методы работы те же, что и в варианте с продажами, только больше акцентировать внимание на приглашение людей, которым нужен дополнительный доход.

Как в Арго заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

Например, если вы будете рекламировать и продавать фильтры АРГО (сейчас актуален вопрос чистой воды), то купив 10 фильтров по цене 1134 рубля за штуку, а продав их по цене 1508 рублей, вы будете иметь с каждого фильтра 374 рубля. За 10 фильтров 3740 рублей + 520 баллов (572 рубля).

Итого: 4312 рублей.

Можно принять участие на выставке, что дает очень хорошие продажи. Из опыта работы за 3 дня работы на выставках, с продаж можно иметь 5000 рублей чистой прибыли + 1000 баллов на карточке = 1100 рублей.

Можно поработать со столиком по продукции рядом с офисом. 5 часов работы на свежем воздухе дают всегда положительный результат по продажам и подпискам. Из опыта работы: мы продаем всегда на 200 баллов. Например, продав 4 «Валика» Ляпка по цене 1400 + 3 массажера «Фараон»

по 300 рублей = 2400 рублей чистой прибыли. + 200 баллов на вашей карточке = 220 рублей.

Итого: вы можете у нас в АРГО заработать 11360 рублей с продаж + 10 % возврата от личных продаж 1892 рублей = 13252 рублей.

Как заработать в АРГО 10 000 рублей, не занимаясь продажами

Пройти индивидуальное обучение. Я дам вам необходимые знания, помогу наработать нужные навыки в приобретении профессионального опыта. Я научу вас приглашать людей, и мы будем это делать вместе. Мы научимся делать презентации. Мы с вами будем заниматься анкетированием по здоровью, раздавать рекламки, проводить дегустации около офиса. Я вас научу пользоваться качественным продуктом. Я вам помогу создать сбытовую сеть. Я вас научу мечтать, а затем мечты превращать в цель. Для начала нам надо составить список знакомых из 40 человек и выбрать из них 5 человек тех, с кем вам было бы приятно работать.

Наша задача выйти на статус Руководителя с ТО 3000 баллов. Для этого ваша организация должна составлять 60 человек. Нам нужно пригласить всего 5 человек, тех, кому тоже нужны деньги. 60×50 баллов = 3000 баллов. Если каждый будет покупать на 100 баллов, то нужное количество людей – 30 человек, $30 \times 100 = 3000$ баллов. Вы получите сразу статус Руководителя+ бизнес-премию. Ваш бонус будет составлять от 10000 до 15000 рублей.

***Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
занимаясь продажами***

Замечательно, что Вы любите и умеете продавать – это довольно редкое и очень ценное качество! Ваше умение поможет Вам получить хороший доход уже в первый месяц сотрудничества с Компанией АРГО.

Для этого необходимо заключить соглашение с Компанией о сотрудничестве и сделать в течение месяца товарооборот примерно на 40000 рублей, что составляет 2000 баллов по плану вознаграждения (1 балл = 20рублей при закупке).

Почему именно эта цифра?

Потому что по плану вознаграждения – это самый выгодный объем на первом этапе.

Давайте посчитаем, что можно получить за выполнение этой работы. Ваш доход будет состоять из 2-х основных частей + дополнительная скидка от склада:

- 1) 8 % скидка от склада;
- 2) розничная наценка (от 45 % и выше);

3) бонус по плану вознаграждения (20 % от ТО + бизнес-премия).

Давайте посмотрим в цифрах.

- 1) 8 % от 40000 рублей = 3200 рублей. Это значит, что на продукцию Вы потратите не 40000 рублей, а 36800руб. Это уже первая выгодная экономия вложений.
- 2) Вы можете установить свою розничную цену, но она не должна быть меньше 45 % (по соглашению). Значит, на вложенные 36800 рублей Вы вернете примерно 60000 рублей.
- 3) Самое приятное – за выполненный ТО Компания выплатит Вам еще и вознаграждение, примерно 8000 рублей.

Таким образом, в первый месяц сотрудничества с Компанией, вы можете получить такой доход:

$60000 - 36800 = 23200$ (чистая прибыль)+8000 = 31200 рублей.

Доходность этого бизнеса почти 185 % ($68000 : 36800 \times 100$)!

Я помогу Вам выбрать самую выгодную для этого продукцию из нашего ассортимента, например:

Продукт	в баллах	оптовая цена	розница	прибыль
Озонатор «Гроза»	200	4727 руб.	6287 руб.	1560 руб.
Устройство аппликационное «Коврик»	115	2393 руб.	3183 руб.	790 руб.
Фильтр под мойку БКП	170	4945 руб.	6577 руб.	1632 руб.

Это расчеты на 1 единицу продукта, но Вам выгодно сделать ТО = 2000 баллов, чтобы получить вознаграждение из пункта (3), поэтому

$2000 \text{ баллов} = 10 \text{ Озонаторов} (200 \times 10) = 4727 \text{ рублей} \times 10 = 47270 \text{ рублей} - 3800 = 42165 + 150 \text{ рублей (соглашение)} = 42315 \text{ рублей (вложено)}$.

По рознице – $6287 \times 10 = 62870 \text{ рублей (возврат при минимальном \%)}$.

$62870 - 42315 = 20555 \text{ рублей (чистая прибыль)}$.

$62870 \text{ рублей} + 8000 \text{ рублей} = 70870 \text{ рублей}$.

Итого: вложив 42315 рублей, Вы получите 70870 рублей. Прибыль – 28555 рублей.

Таким образом, рентабельность этого бизнеса 67 % ($28555 : 42165 \times 100 \%$).

Вам нравится такая доходность?

Мы можем также посчитать другие выгодные и интересные Вам продукты.

Вы готовы начать сотрудничество?

Мы можем аналогично посчитать Ваш доход при меньшем вложении.

Предположим, что вы купите продукцию на 1000 баллов (20000 рублей).

6 % от 20000 = 1200 рублей; 20000 – 1200 = 18800 рублей + 150 рублей (соглашение).

По рознице Вы вернете 30000 рублей, чистая прибыль 11050 рублей.

Бонус от Компании 15 % за ТО = 1000 баллов = 1650 рублей.

Итого: вложив 18950 рублей, Вы получите 31650 рублей. Прибыль – 12700 рублей. Доходность – 67 %.

Если Вы купите продукцию на 300 баллов (6000 рублей), то расчеты будут такие:

2 % от 6000 рублей = 120 рублей; 6000 рублей – 120 рублей = 5880 рублей + 150 рублей (соглашение) = 6030 рублей (вложение).

По рознице вернете 9000 рублей, чистая прибыль – 2970 рублей.

Бонус от Компании 10 % от 6000 рублей = 330 рублей.

Итого: вложив 6030 рублей, Вы получите 9330 рублей. Прибыль – 3300 рублей. Доходность – 54 %.

Татьяна Полей-Захарова

Добрый день! Вы мне прошлый раз говорили, что в вашем городе средняя зарплата 10000 рублей. При этом люди ходят на работу каждый день и работают с 9.00 до 18.00, имея лишь час свободного времени на обед. А отпуск один раз в год на 18–24 дня, не всегда в удобное время. И, конечно, этих денег не достаточно даже для самой скромной жизни.

Хотите, я сегодня вам расскажу, как заработать дополнительно 10000 рублей при меньшей нагрузке, имея свободный график? У нас есть много способов заработать деньги, но сегодня мы поговорим о двух.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

В прайсе АРГО есть ряд товаров, которые имеют большой спрос у населения. Это просто хиты продаж! С ними легко и приятно работать, т.к. они имеют 100 % результат по применению, потому и пользуются таким спросом. Для начала возьмём всего лишь 5 из них и посмотрим, как заработать 10000 рублей в первый же месяц, работая всего с пятью товарами

- УАЛП «Коврик» имеет оптовую цену 2393 рубля, розничную – 3183 рубля (115 баллов). Имеем доход с одного коврика 790 рублей.
- Озонатор «Гроза» имеет оптовую цену 4727 рублей, розничную – 6287 рублей (200 баллов). Имеем доход с одного озонатора 1560 рублей.
- Пленка «Полимедэл» имеет оптовую цену 453 рубля, розничную – 602 рубля (30 баллов). Имеем доход с одной пленки 149 рублей.
- Фильтр «Водолей» имеет оптовую цену 4945 рублей, розничную – 6577 рубля (170 баллов). Имеем доход с одного фильтра 1632 рубля.
- Устройство стирающее «Факт» имеет оптовую цену 1894 рубля, розничную – 2519 рублей (105 баллов). Имеем доход с одного устройства 625 рублей.

Продав за месяц всего 2 коврика, 2 озонатора, 10 пленок, 1 фильтр и 2 стирающих устройства, имеем доход 9072 рубля + от компании 2161 рубля за 1310 баллов. Итого: 11233 рубля. При этом товары можно менять на ваше усмотрение.

Как заработать в АРГО 10 000 рублей, не занимаясь продажами

Для этого нам понадобятся коммуникативные и организаторские навыки. Кругом люди, и все они потребители. Только одни покупают товары в разных магазинах (косметику, средства личной гигиены, моющие средства для дома, и т.п.) а другие, как мы, аргонавты, всё в одном магазине – у Компании АРГО. За это Компания нам выплачивает вознаграждение за те объёмы продукции, которые мы у неё купили. Чем больше объём, тем больше вознаграждение.

Умные потребители, которые хотят иметь хороший дополнительный доход, приглашают в наш магазин своих друзей и знакомых, которые в свою очередь могут быть также заинтересованы в дополнительном доходе. И так далее. Процесс это не быстрый, но очень надёжный, и если им управлять, то он становится крайне выгодным.

Для того чтобы получить доход более 10000 рублей в первый месяц работы, подойдёт способ, связанный он с оздоровлением или профилак-

тикой организма. Например, возьмём популярную программу «Снижение веса». Продуктов для этой программы в АРГО имеется великое множество – только выбирай. Возьмём программу, составленную нашими консультантами. Программа рассчитана на 3 месяца.

По сути, это программа «**Умное потребление**». Если пригласить участвовать в этой программе 7 человек, то деньги, затраченные на приобретение продукции, возвращаются с избытком.

Первый этап – очищение организма (1 месяц). Здесь я указываю вначале розничную цену, а затем – оптовую:

- Экорсол форте 1311 рублей; 986 рублей – 55 баллов (разница 325 рублей);
- Танаксол форте 640 рублей; 481 рубль – 27 баллов (разница 159 рублей);
- Литовит-М 487 рублей; 366 рублей – 20 баллов (разница 121 рубль);
- Нутрикон 485 рублей; 365 рублей – 19 баллов, если две упаковки то 970 рублей; 730 рублей – 38 баллов (240 рублей);
- «Волшебная лента» Ляпко 5656 рублей; 4253 рубля – 200 баллов (разница 1403 рубля).

Всего получаются 6816 рублей и 340 баллов (разница 1955 рублей). Конечно, имеет смысл купить дисконтную карту АРГО за 150 рублей. Выгода очевидная. Пригласив всего 7 своих друзей, которые тоже купят эту программу, вы получаете объём 2720 баллов (340 x 7+ ваши 340), за что получаете вознаграждение от Компании около 9000 рублей. На продукцию было потрачено 6816 рублей, таким образом, получаем чистой прибыли 2200 рублей. Будем считать, что для первого месяца работы это неплохой результат.

Второй этап – снижение избыточного веса (длительность –1 месяц).

- Ширлайн 209 рублей – 17 баллов;
- ДиЛитовит 1213 рублей – 67 баллов;
- Коктейль «Грация» 776 рублей – 40 баллов;
- Кедровая сила «Боярская» 718 рублей – 37 баллов;
- Токсидонт-май 767 рублей – 45 баллов;
- Курунга капсулы 559 рублей – 32 балла;
- Кедровое масло с витамином Е 339 рублей – 17 баллов.

Итого: 4581 рубль – 255 баллов.

Получается, что вы купили на свой номер на 255 баллов, и ваши 7 участников тоже взяли на эту же сумму баллов. Всего получается 2040 баллов.

Ваши участники, не все, а только 4 из них, пригласили во второй месяц по 3 человека в программу, получилось ещё 12 человек в вашей структуре. Они купили продукцию 1-го этапа каждый по 340 баллов, у них получилось 4080 баллов. Итого во 2-й месяц объём составил 6120 баллов.

Итог 2-го месяца: в вашей структуре уже 19 человек, вы Руководитель и ваш бонус будет равен приблизительно 15000 рублей, из которых вы затратили на продукцию 1481 рубль Итого: 13519 рублей.

Третий этап – улучшение обменных процессов.

- Липроксол 331 рубль – 19 баллов;
- Лактавия 404 рубля +404 руб – 46 баллов;
- Литовит-С 767 рублей – 42 балла;
- Кедровые сливки с шоколадом 917 рублей – 48 баллов;
- Альгинат кальция 561 рубль + 561 рубль – 62 балла;
- Ванна скипидарная № 1 и 2 404 рубля + 599 рублей = 1003 рубля – 58 баллов.

Итого: ваша личная закупка 4948 рубля (275 баллов).

Ваши 7 Участников купили тоже по 275 баллов (сумма 1925 баллов).

А их 12 Участников купили каждый на 255 баллов (сумма 3006 баллов) и четверо из них пригласили в Компанию по 2 человека каждый + 2700 баллов.

При этом вы пригласили в эту программу ещё 2 человека, и они купили продукцию 1-го этапа по 340 баллов каждый (680 баллов).

Итог 3-го месяца: 8586 баллов. Бонус с таким объёмом будет равен приблизительно 17000 рублей, из них деньги на продукцию – 4948 рублей; чистая прибыль – 12052 рубля.

Таким образом, вы получаете результат по здоровью и зарабатываете деньги!

Как в Арго заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

Будем продавать пленку «Полимедэл».

В месяце 24 рабочих дня. Задача: за 1 рабочий день продавать 2 пленки «Полимедэл».

Розничная цена 1 «Полимедэла» – 191 грн; оптовая цена 1 «Полимедэла» – 143 грн; доход от продажи 1 «Полимедэла» – 48 грн.

Доход за 1 месяц составит: $48 \text{ грн} \times 2 \times 24 \text{ дня} = 2304 \text{ грн}$; $0,27 = 8533$ рубля.

За 24 дня продано 48 «Полимедэлов». Продажа одного «Полимедэла» даёт 30 баллов.

$30 \times 48 = 1440$ баллов;

$1440 \times 15 \% = 216 \times 11 = 2376$ рублей.

$8533 + 2376 = 10909$ рублей.

Продавать пленки «Полимедэл» рекомендуется возле травмпунктов, хирургических и ожоговых отделений больницы, а так же на территории санаториев.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Вы не хотите продавать? Можно не продавать, можно организовать сбытовую сеть, пригласив к сотрудничеству людей, которые любят и умеют продавать, предложив им заработок от 10000 рублей, согласно вышеприведенной схеме.

Среди «тёплого круга» и через объявления находим 4-х продавцов, которые за 1 месяц продают по 48 пленок «Полимедэл» каждый, и выполняют товарооборот по 1440 баллов каждый.

Таким образом, товарооборот за месяц составит: $1440 \times 4 = 5760$ баллов + 50 баллов (ЛО)

$5760 \times 5\% = 288 \times 11 = 3168$ рублей.

$50 \times 20\% = 10 \times 11 = 110$ рублей

Бизнес-премия за 5810 баллов в среднем составляет 8000 рублей.

Всего доход: 11278 рублей.

Что предложить человеку, имеющему основную работу, который хочет дополнительно зарабатывать 10000 рублей в месяц (желательно прямо за первый месяц или в первые три месяца).

Как в Арго заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

1. Сделать ТО =1500 баллов = 30000 рублей
Что человек получит в первый месяц:
 - $1500 \times 15 \% \times 11$ рублей = 2475 рублей – комиссионное вознаграждение от компании.
 - 30 % розничная накрутка: $30000 \times 30 \% = 9000$ рублейИтого: $2475 + 9000 = 11475$ рублей.
2. Гораздо выгоднее делать ТО = 2000 баллов = 40000 рублей (сразу 20 % скидка):
 - Вознаграждение от компании $2000 \times 20 \% \times 11$ рублей = 4400 рублей
 - Бизнес премия от компании за ТО 2000 баллов = 3500 рублей
 - Розница 30 % = 12000 рублейИтого: 20000 рублей

3. Далее (когда есть уже 20 % скидка):
- При ТО 1000 баллов = 20 000 рублей
Это могут быть 5 озонаторов «Гроза», 33 пленки «Полимедэл» (товар продавец выбирает сам, а мы можем посоветовать наиболее выгодный в балловом наполнении).
 - За ТО = 1000 баллов компания выплатит комиссионное вознаграждение:
1000 x 20 % x 11 рублей = 2200 рублей
 - Розничная накрутка, если брать 33 %, составит: 20000 рублей x 30 % = 6600 рублей.
- Итого: 2200 рублей + 6600 рублей = 8800 рублей.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Если человек не готов заниматься продажами, предлагаем варианты развития и заработка через приглашения людей.

Четыре варианта, в каждом нужно пригласить за месяц 10 человек.

Но варианты отличаются в постановке задач для людей.

Вариант 1: ориентируем на продукт и покупку на свой номер товара на 50 баллов = 1000 рублей.

Плюсы: Руководитель получает бонус, пробует продукт и имеет опыт приглашения.

Вариант 2: предлагаем каждому сделать ТО на 100 баллов = 2000 рублей и пригласить 1 человека, который тоже сделает себе покупку на 100 баллов.

Плюсы: Руководитель получает бонус побольше, опыт приглашения, его люди – опыт приглашения и пробуют продукт.

Вариант 3: предлагаем каждому сделать ТО 100 баллов, пригласить 2-х человек и сделать группой ТО от 300 баллов.

Плюсы: люди не только пробуют продукт, получают опыт приглашения, но и получают бонус – это важно.

Вариант 4: Руководитель предлагает каждому сделать ТО по 3 варианту. Среди его партнеров могут быть и продавцы, которые делают ТО от 2000 баллов.

В случае с продавцами вариант более быстрый, но менее стабильный.

Как заработать в АРГО 10 000 рублей, занимаясь продажами

Вариант 1. Устанавливаем рекламный столик недалеко от офиса. В летнее время можно на улице. Делаем небольшой, но понятный любому набор продукции. Например, аппликационное устройство «Одинарный», фильтр «Арго», пленка «Полимедэл».

№ п/п	Наименование продукции	Кол-во, шт.	Опт. цена, руб.		Розничная цена, руб.		Розн. – Опт. руб.	Количество р/в	
			ед.	всего	ед.	всего		ед.	всего
1	УАЛП «Одинарный»	2	697	1394	871	1742	348	30	60
2	Фильтр «Арго-К» картрижный вариант	1	1053	1053	1316	1316	263	40	40
3	Пленка «Полимедэл»	3	496	1488	620	1860	372	30	90
ИТОГО:							983		190

Пишем для себя список продукции. Например, в день вы делаете 190 баллов. За 9 дней можно сделать $190 \times 9 = 1710$ баллов. За баллы получить:

1710 x 10 % x 11 рублей = 1881 рубль по маркетинг-плану. Плюс разница между розничной ценой и оптовой составит

983 рубля x 9 = 8847 рублей.

Всего за 9 дней: 8847 + 1881 = 10728 рублей.

Итак, за месяц вы продаете (см. таблицу):

Аппликационных устройств – 2 x 9 = 18 шт.,

Фильтров – 1 x 9 = 9 шт.,

Пленок «Полимедэл» – 3 x 9 = 27 шт.

Такую таблицу можно составить и затем работать с ней на любой продукции. Хорошо работать с такой таблицей на специализированных выставках (например, продукция для сада и огорода). Любую другую продукцию можно предлагать для дополнительного заработка в аптеки, магазины (по профилю) и т. п. Такая таблица позволяет планировать и отслеживать результат. Часто пользуюсь, очень удобно. Количество дней и продаж в день можно регулировать в зависимости от основной занятости, но количество проданной продукции должно соответствовать количеству продукции по таблице.

Вариант 2. Работа по заказам или создание клиентской базы. Находишь знакомого человека в организации. Предварительно знакомишь со справочником продукции. Этот человек приносит справочник своим коллегам, они смотрят его и заказывают продукцию. Затем приносишь продукцию по заказам в эту организацию и устанавливаешь более прочные связи. Продукцию можно приносить по звонку. Также делаешь объем в баллах и плюс разница между розницей и оптом. Можно организовать несколько таких пунктов.

Вариант 3. Презентация на выезде. Берешь с собой продукцию и едешь по приглашению на презентацию. Обычно люди охотно интересуются и покупают продукцию, а у тебя накапливаются баллы и разница на продажах.

Все эти методы можно комбинировать между собой.

Как заработать в АРГО 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Для этого необходимо построить небольшую структуру.

Взять продукции для собственного потребления на 50 баллов, а лучше – на 300 баллов (1 милья). Для быстрого роста предлагаешь своей личной группе тоже брать на 300 баллов.

Итак:

- я сама – 300 баллов (1 милья);
- 1 поколение 5 человек x 300 баллов = 1500 баллов (5/3 мили);
- 2 поколение 4 человека x 300 баллов = 1200 баллов (4/9 мили);

Всего: $300 + 1500 + 1200 = 3000$ баллов.

Согласно маркетинг-плану получаешь:

- за личный объем $300 \times 10\% \times 11$ рублей = 330 рублей.

Все Участники I.

Тогда начисления $(1500 + 1200) \times 10\% \times 11$ рублей = 2970 рублей.

За 3000 баллов получаешь бизнес-премию около $3500 \times 3000 / 2000 = 5250$ рублей.

Всего: 8550 рублей (3 целых 1/9 мили).

***Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
занимаясь продажами***

К вам пришел человек, который говорит, что у него есть основная работа, и он хочет дополнительно зарабатывать 10000 рублей в месяц (желательно сразу или в первые три месяца).

Я предлагаю сначала ознакомиться с продукцией, не требующей глубоких знаний (фильтры, аппликационные устройства Ляпко, крем «Артро-Хвоя», озонатор «Гроза»). Это те продукты, которые говорят сами за себя. В информационном центре можно увидеть аппликатор, попробовать фильтрованную и озонированную воду, подышать озонированным воздухом. Для того чтобы заработать на продажах 10000 рублей, сначала пишем цели и план, потом список знакомых, в данном случае, не менее 150–200 человек. Людей приглашаем в офис, либо договариваемся о встрече на их территории. Для того чтобы продать 1 озонатор, надо раздать от 10–15 дисков с записью фильма. Т.е. для получения 10000 рублей

надо раздать от 40 до 60 дисков с записью. Получается на наши цены 9235 рублей + 442 рубля (бонус от компании за 1000 баллов). Я люблю работать с аппликационными устройствами и фильтрами, т.к. людей со здоровой спиной в наше время редко можно встретить, а аппликатор + крем «Артро-Хвоя» довольно быстро сделают свое дело, такое сочетание срабатывает на 90–95 %. Соответственно, человек готов слушать меня дальше. Количество проданных аппликаторов должно быть от 15 до 25. В таком случае, выручка от продажи составит в среднем 8200 рублей + 7000 рублей бонус от компании.

Также хорошо работать с фильтрами. У нас на практике чаще используются Фильтр «Арго-М» и под мойку. Почему фильтры? Потому что уже практически все понимают, что воду надо фильтровать, а получить информацию, для ее грамотного преподнесения, о преимуществах наших фильтров можно за 2 дня. Количество проданных фильтров «Арго-М» – не менее 10, фильтров под мойку – не менее 5 шт. в месяц. Разница составляет 9500 рублей + 935 рублей бонус от Компании

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Вариант 1. Это приглашение на диагностику организма. Сам человек ничего не продает, а рекомендует (настоятельно 😊) пройти диагностику. На диагностике, в среднем, за одного человека можно заработать при базовой программе, которую наш врач обычно назначает, 600–800 рублей и 90–120 баллов. Т.е. в среднем достаточно 15–20 человек на диагностику в месяц. Здесь работает и список знакомых, и рекомендации, и расклейки, и «раздавашки», и социальные опросы. Главное, человек лично ничего не продает, врач рекомендует, клиент покупает.

Вариант 2. Найти минимум 40 человек, которым объяснить выгоду быть постоянным потребителем (умное потребление). Так же объяснить про выгоду накопительной программы: все равно ходим в магазины, мо-

ющие чистящие средства покупаем, в среднем на бытовые нужды уходит 1500 рублей в месяц. Почему бы их не тратить на продукт высокого качества. Плюс еще 600 наименований. Очень помогают сейчас вебинары по продукции. В данном случае заключаем соглашения.

Вариант 3. Подписываем людей на бизнес. Надо человек 200 через себя пропустить, чтобы подписать пятерых. Я показываю ролики АРГО. Показываю все преимущества компании, обязательно пишем цели и планы, список знакомых и предлагаем людям бизнес, знакомимся с продукцией. Закупку на 300–400 баллов может сделать каждый, посредством диагностики, рекомендаций, умного потребления, себе, родственникам. В итоге: 2000 баллов и 5500 рублей бонус от компании в первый месяц. Потом каждого из этих 5-ти обучаем делать 1000 баллов в месяц. Получается бонус от компании 13000–15000 рублей, даже если кто-то не дотянул, то 8000–10000 рублей получить можно.

**Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
занимаясь продажами**

Предложить могу этот вариант человеку, у которого уже есть команда в какой-то сетевой структуре или сфере услуг, где все заинтересованы в получении прибыли.

Тогда они все вместе или в лице одного руководителя в течение месяца могут выкупить продукции или разовым закупом на 2100×20 рублей = 42000 рублей.

Тогда возвратный бонус у руководителя этой команды будет от компании 8000 рублей.

Плюсом к этому при единовременном заказе он получит денежную скидку при покупке – 14 %. Это составит 5880 рублей.

Итоговая сумма: $8000 + 5880 = 13880$ рублей.

Если он закупит на свои деньги и даст на реализацию в свою команду, то в связи с перераспределением бонуса он получит реально 10000 рублей.

При этом желательно, чтобы товар был балловый, быстро раскупаемый, отсутствующий в других фирмах и имел в комплекте то, что снова

понадобится, результат тоже должен быть ощутим сразу. Поэтому я бы порекомендовала фильтры, аппликационные устройства Ляпко, крема «Артро-Хвоя», «Донна», аппарат АМД «Дон», коллоидную продукцию.

Вторым вариантом можно проводить диагностику: приглашать раз в неделю, 4 недели подряд по 6 человек.

В среднем закуп после первой диагностики идет на 500–600 баллов. За 4 недели – 2200 баллов.

И плюсом: сам возьмет на 2000 рублей – 100 баллов.

Этот один человек сразу возвратным бонусом от компании получит ориентировочно 10000 рублей.

Если все продавать по рознице, то плюсом к сумме от компании будет еще 30 % от стоимости товара по дисконту.

И тогда, в первом случае, дополнительная сумма составит $42000 \times 0,3 = 12600$ рублей.

Итого, при вложении денег руководителем команды или руководителем уже налаженного линейного бизнеса и выставлении продукции на продажу общая выручка составит $13880 + 12600 = 26480$ рублей.

Думаю, цифра интересная. Возврат за месяц больше половины вложенной суммы!!!

Можно предположить, что даже если будет реальная команда сразу для продажи товара по рознице, и они разделят эту розницу на всех, например, 6 человек – выходит на каждого 2100, руководитель остается в выигрыше: $10000 + 2100 = 12100$ рублей гарантированно.

В случае с диагностикой при розничных продажах среднее количество товарооборота составит в неделю 550×20 рублей = 11000 рублей, тогда розничная надбавка 30 % к сумме сразу наличными – 3300 каждую неделю.

За месяц по рознице наличными получаешь 13200 плюсом к 10000 итог: 23200 рублей с бонусом от компании.

Это самые выгодные варианты.

А можно просто по розничной цене продать продукции на 1100 баллов, т.е. закупленной на 22000 рублей:

Скидка от ИЦ 8 %: $22000 \times 0,08 = 1760$ рублей, розничная прибыль: $22000 \times 0,3 = 6600$ рублей. Итого: 8360 рублей. И бонус от компании – 1815 рублей. Итого: 10175 рублей. Это тоже интересный вариант.

Т.о. можно провести 2 диагностики и продать по рознице. Сильно не уработаешься. В свободное от основной работы время. Это реально.

Оксана и Андрей Бондаренко

Как заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Заключить соглашение с 20 человеками, они возьмут продукции на 150 баллов каждый и самому взять на 150 баллов, получается $21 \times 150 = 3150$; $3150 \times 20\% \times 11 = 6930$ рублей

плюс бизнес-премия за выполненный план (как на любом производстве есть план, если его выполняешь, получаешь премию). В нашей компании первоначальный план – 2000 баллов, мы его выполнили, значит, получим премию 3000 рублей. Итог: 9930 рублей.

Как заработать 10 000 рублей в месяц, занимаясь продажами

Можно продать 50 (за одну 30 баллов) пленок «Полимедэл» в розницу по 602 рубля. С каждой пленки ты заработаешь 149 рублей.

$50 \times 149 = 7450$ рублей + бонус от компании за 1500 баллов (50×300);
 $1500 \times 15 \% \times 11 = 2475$ рублей.

Итого: 9925 рублей.

Можно продать 67 (всего на 17 пленок больше), а получить почти в 2 раза больше $67 \times 149 = 9983$ (т.е. уже только от продаж ты получишь практически 10000 рублей) плюс бонус от компании $67 \times 30 = 2010 \times 20 \% \times 11 = 4422$ рублей + премия 3000 рублей. Итого: 17405 рублей.

Можно продать аппликационные устройства Ляпко, это товар, который продает себя сам. Нужно всего продать в месяц 18 ковриков по цене 3183 рубля (115 баллов за один коврик). С продаж ты получишь за один коврик 790 рублей.

$790 \times 18 = 14220$ рублей. Почему именно 18? Потому что получится $18 \times 115 = 2070$ баллов (а нам выгодно сделать минимальный план 2000 баллов).

$2070 \times 20 \% \times 11 = 4554$ рубля + бизнес-премия 3000 рублей. Итого: $14220 + 7554 = 21774$ рублей. Для продавца я думаю это более чем реально.

А если мы всего лишь продадим на 9 ковриков больше, т. е. 27, мы получим с продаж $790 \times 27 = 21330$ рублей + мы сделали $3105 \times 20 \% \times 11 = 6831$ + бизнес-премия 4500 рублей (т.к. за 2000 баллов – 3000 рублей). Итого: 32 661 рубль.

**Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
занимаясь продажами**

Если Вы любите продавать, то для Вас есть замечательная возможность в компании АРГО. Вы становитесь членом потребительского общества АРГО (стоимость соглашения 150 рублей), и получаете возможность покупать товар со скидкой 25 %. Вы покупаете товар со скидкой 25 %, а реализуете по розничной цене. Способов продаж существует множество. Можно продавать в офисах, на ярмарках, среди своих знакомых. Некоторые устанавливают небольшой столик вблизи рынков, на остановках общественного транспорта и продают. Разница цен – 25 % – ваш заработок.

Я рассчитала, на какую сумму Вам нужно продать продукции, чтобы получить доход 10000 рублей.

Если Вы имеете ранг Руководитель, Вы должны выкупить продукции Компании АРГО на 1210 баллов. Это примерно на сумму 22000 рублей. Продажная цена ее составит 29300 рублей. Разница составит 7300 рублей.

Плюс вы получите бонус от компании за выкупленную продукцию, который составит

$$1225 \times 0,2 \times 11 = 2695 \text{ рублей.}$$

Таким образом, ваш заработок составит 7300 рублей + 2684 рубля = 9995 рублей.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

Вы становитесь членом Потребительского общества АРГО. Это дает вам право покупать продукцию с 25 % скидкой, и также право стать участником структурного бизнеса. Вы можете построить свою сбытовую сеть, помогая Компании АРГО увеличивать товарооборот продукции, за что компания будет выплачивать комиссионное вознаграждение – бонусы. Я вам помогу, обучу Вас, как это делать профессионально.

Можно посчитать, как заработать бонус 10000 рублей.

Вариант 1. Вы привлекаете в Компанию АРГО 5 человек, каждый из которых берет продукции на 600 баллов, и сами делаете покупки в Компании АРГО на 1000 баллов.

Расчет бонуса: Вам сразу присваивается ранг Руководитель. Со своих личных баллов вам начисляют 20 %.

$1000 \times 0,2 \times 11 = 2200$ рублей.

Каждый из 5-ти привлеченных человек становится Участником 1-го ранга, с них вы получите 10 % от объема выкупленных баллов: $5 \times 600 \times 0,1 \times 11 = 3300$ рублей.

За объем 4000 баллов вам выплатят бизнес-премию около 6000 рублей.

Итого: $2200 + 3300 + 6000 = 11500$ рублей.

Вариант 2. Вы привлекаете 3-х человек в первое поколение, и они в свою очередь привлекают в Компанию АРГО 3-х человек каждый.

Каждый из 3-х человек привлекает еще по 3 человека.

У вас получилось 3 поколения. Каждый человек купит продукцию АРГО всего на 100 баллов.

С каждой ветки вы получите: $(100 + 300 + 900) \times 0,05 \times 11 = 715$

Итого с 3-х веточек – 2145 рублей.

Вы сами приобретаете продукцию на 500 баллов.

С личных баллов вы получите: $500 \times 0,2 \times 11 = 1100$ рублей.

Всего ваш кумулятивный объем составит 4200 баллов. Ваша бизнес-премия составит около 6300 рублей.

Итого ваш заработок: $2145 + 1100 + 6300 = 9545$ рублей.

**Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
занимаясь продажами**

Выберем каким способом это делать.

1. «Из уст в уста». Собираем людей дома, в бане, на природе, в любом другом месте, проводим презентацию с дегустацией. Как показывает практика, если собираем 10 человек на мероприятие – это 500 р.в. Всего 4 презентации в месяц – будет 2000 р.в. Возвратный бонус получается 7700 рублей, и, если продавать в розницу – 8000 рублей.

Итого: 15700 рублей.

Расходы на такие мероприятия: можно уложиться в 1000 рублей.

У меня женщина в структуре работала на рынке, за 2 недели сделала 3000 р.в. на аппликационных устройствах Ляпко, получила 11000 + розница 12000 = 23 000 рублей.

2. Торговая точка в санатории, на рынке, или просто столик на улице. Вначале объемы не большие – до 100 р.в., если место «прикормлено», то можно до 300–500 р.в в день делать. Поэтому, 2000 р.в в месяц – легко.
3. Договориться с магазинами или аптеками. Но здесь нужен начальный капитал. Все зависит от качеств человека.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей, не занимаясь продажами

Это работа с людьми. В центре есть мероприятия, на которые ты приходишь сам и приводишь своих знакомых. Можно работать в ИЦ. Встречаться с людьми, рассказывать о компании, о продукте, о возможностях.

Групповой объем 2000 р.в. = 7700

1 поколение – 5 Руководителей по 500 р.в. – $2500 \times 7\% \times 11 = 1925$

Лидерский бонус = 400 рублей. Итого: 10025 рублей.

**Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
не занимаясь продажами**

1. Приобрести продукции минимум на 100 баллов, чтобы самому попробовать.
2. Приобрести книги по «лидерам продаж» и «схемы применения продукции», изучить.
3. Составить список знакомых, отметить, кому какая продукция будет интересна.
4. Научиться навыку приглашения.
5. Научиться отвечать на возражения.
6. Посещать все мероприятия АРГО.
7. Проводить встречи с целью продаж.
8. Сделать листовки по «лидерам продаж» и раздавать знакомым, можно разложить в почтовые ящики.
9. Брать заказы у клиентов (через бланк заказов), имея при себе образцы продукции (5–10 видов).
10. Приводить людей на спа-процедуры и на дегустацию.
Результат: ЛО или ГО – 3000 баллов за месяц, и бонус составит 10000 рублей.

Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц, не занимаясь продажами

1. Составить список знакомых.
2. Отметить пять человек, тех, кому нужны деньги и с кем приятно было бы работать в одной команде.
3. Научиться навыку приглашения
4. Научиться отвечать на возражения.
5. Посещать все мероприятия АРГО.
6. Научиться проводить «старт-тренинг»: закупка продукта, список знакомых (здесь и сейчас), дать навык приглашения.
7. Приобрести продукт минимум на 100 баллов.
8. Проводить встречи возможностей в АРГО (презентация) с командой.
9. Заключить соглашение АРГО с 5–10 людьми.
10. Помочь этим людям выполнить все вышеперечисленные пункты.

Результат: если 5 человек заключат соглашение и приобретут продукции на 100 баллов каждый, затем каждый из них заключит соглашение еще с 5 людьми, и они приобретут продукции на 100 баллов каждый, то бонус за месяц будет 10000 рублей. Т.е ГО составит 3100 баллов, а всего участников будет 31 человек.

Любовь Мехоношина

Как в АРГО заработать 10 000 рублей, занимаясь продажами

У меня получилась таблица. Выбирала товар, который легко продать, при этом получить быстрый доход.

Наименование товара	Оптовая цена, руб.	Розничная цена, руб.	Разница, руб. (доход от продажи)	Сколько нужно продать за месяц, штук
УАЛП «Коврик»	2643	3515	872	$10000:872 = 12$
Озонатор «Гроза»	5220	6943	1723	$10000:1723 = 6$
Фильтр 3-х-ступенчатый	5494	7307	1813	$10000:1813 = 6$

Как в АРГО заработать 10 000 рублей, не занимаясь продажами

Здесь нужно будет больше общаться с людьми. Я подсчитала, что наши врачи – диагност и диетолог – назначают каждому пациенту продукции АРГО примерно на 100–120 баллов в месяц. Чтобы получить возвратный бонус около 10000 рублей нужно выполнить товарооборот примерно на 3000 баллов.

$3000 : 100$ (средняя закупка в месяц) = 30. То есть, чтобы получать в АРГО 10000 рублей, нужно на диагностику и подбор питания приглашать примерно 30 человек в месяц и проводить постпродажное обслуживание каждого клиента.

**Как в АРГО заработать 10 000 рублей в месяц,
занимаясь продажами**

Продаю каждый день 2 пленки «Полимедэл», исключая воскресенье.
 $26 \text{ дней} \times 2 = 52 \text{ пленки}$.

Выручка от розницы: $160 \text{ рублей} \times 52 = 8320 \text{ рублей}$.

$30 \text{ баллов (1 пленка)} \times 52 = 1560 \text{ баллов} \times 15 \% = 234 \times 11 = 2574 \text{ рублей}$
бонус от АРГО. Итого: $2574 + 8320 = 10894 \text{ рубля}$.

**Как заработать 10 000 рублей в месяц,
не занимаясь продажами**

$10 \text{ новичков по } 150 \text{ баллов} = 1500 \times 20 \% = 300 \text{ баллов} \times 11 = 3300 \text{ рублей}$.

$10 \text{ новичков по } 90 \text{ баллов} \times 20 \% = 180 \times 11 = 1980 \text{ рублей}$.

$3300 \text{ рублей} + 1980 = 5280 \text{ рублей}$.

Личный объем $300 \text{ баллов} \times 20 \% = 60 \times 11 = 660 + 5280 = 5940 \text{ рублей}$.

2700 баллов – бизнес-премия составит 4000 рублей или 4500 рублей.

Итого: 9940 или 10440 рублей.

От составителей

В сборнике сохранен авторский текст. Практически во всех статьях вычисления примерные, так как бизнес-премия может быть различной в зависимости от результатов работы и месяца. Так же почти все авторы не учитывают стоимость компьютерного обслуживания (5 баллов при начисленных 50 и более баллов).

Надеемся, что данный сборник поможет вам понять принципы работы Профessionалов, ведь их успехи говорят о том, что приведенные методы отлично работают на практике.

Секреты профессионалов АРГО

Как заработать в АРГО

argo.pro